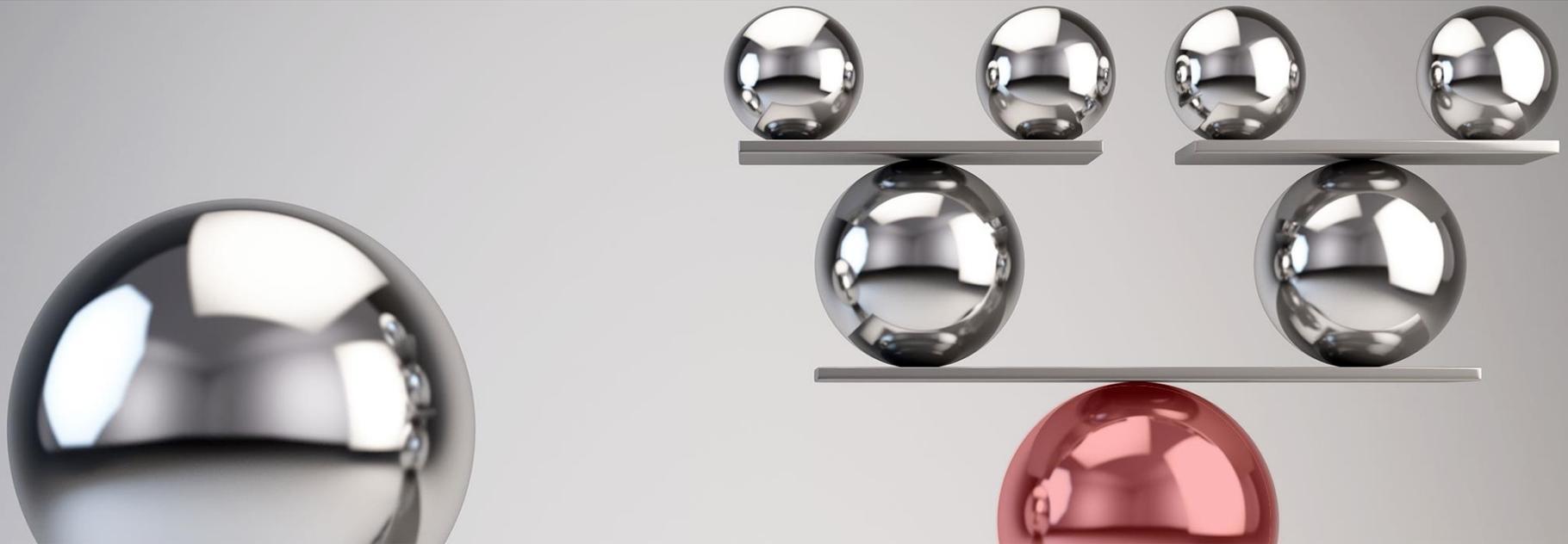


Download:

- www.MWV.de -> Marktbarometer
- <https://euro-solutions.com/news/>
- LinkedIn oder Xing



Meinungsbarometer 2019 zur industriellen/gewerblichen Sachversicherung

Mai/2019 Ralf-Dietmar Berg

MWV-Meinungsbarometer 2019

Trends in der gewerblichen und industriellen Sachversicherung

Einschätzung der Renewalkonditionen

Einschätzung des konkreten
Anbieterverhaltens

Entwicklung aktueller Versicherungsprodukte

Einschätzung zum Nachfrageverhalten/zu
Markttendenzen, Digitalisierung

Besserstellungsklauseln, Gefahrerhöhung
durch Ladestationen

MWV-Meinungsbarometer 2019

Meinungsbarometer 2019 zur industriellen/gewerblichen Sachversicherung

- Teilnehmer Versicherungsnehmer/Vermittler (Inhousebroker/Versicherungsabteilung
Versicherungsmakler, Agentur/Versicherungsberater etc.)
 Erstversicherer
 Rückversicherer
 Sonstige (bitte benennen) _____

I. Einschätzung der Renewalkonditionen 2019/2020

1. **Markttendenz** weich stabil hart
2. **Zyklus / erwartete Trenddauer bis** 2020 2022 2023 (& länger)
3. **Kapazitätsentwicklung** abnehmend unverändert steigend
- a) für „normale“ Feuerrisiken
- b) für „schwere“ Feuerrisiken
- c) für Elementar-/Naturgefahrenvers.

II. Einschätzung des konkreten Anbieterverhaltens

4. **Mehrjährige Vertragslaufzeit** (angebotene Laufzeiten 1, 2, 3 oder 5 Jahre) **bis** _____ **Jahr(e)**
5. **Prämiensätze** fallend unverändert steigend
- a) Feuer
- b) Naturgefahren (Allgefahren)
6. **Erwartete durchschnittliche Prämienveränderung zum Renewal (+/--%)**
- a) für „normale“ Risiken (bitte glatte Prozentwerte z.B. -/+5%) _____ %
- b) für „schwere“ Risiken (bitte glatte Prozentwerte z.B. -/+5%) _____ %
- c) für Naturgefahren/Allgefahren (bitte glatte Prozentwerte z.B. -/+5%) _____ %
7. **Nutzen Konkurrenten Prämien erhöhungen zur Marktanteilserhöhung?** Ja Nein

III. Entwicklung aktueller Versicherungsprodukte

8. **Künftige Entwicklungen von Cyber-Versicherungen** unbedeutend bedeutend
- a) Die Bereitschaft zum Einschluss von Cyber-„Eigenschäden“ in Sach/Ertragsausfall- und TV-Deckungen nimmt zu **Ja** **Nein**
- b) Ein Ausschluss der seit jeher gegebenen Silent“-Cyber-Deckungsbestandteile in Sach-/TV-Sparten ist nicht sinnvoll **Ja** **Nein**

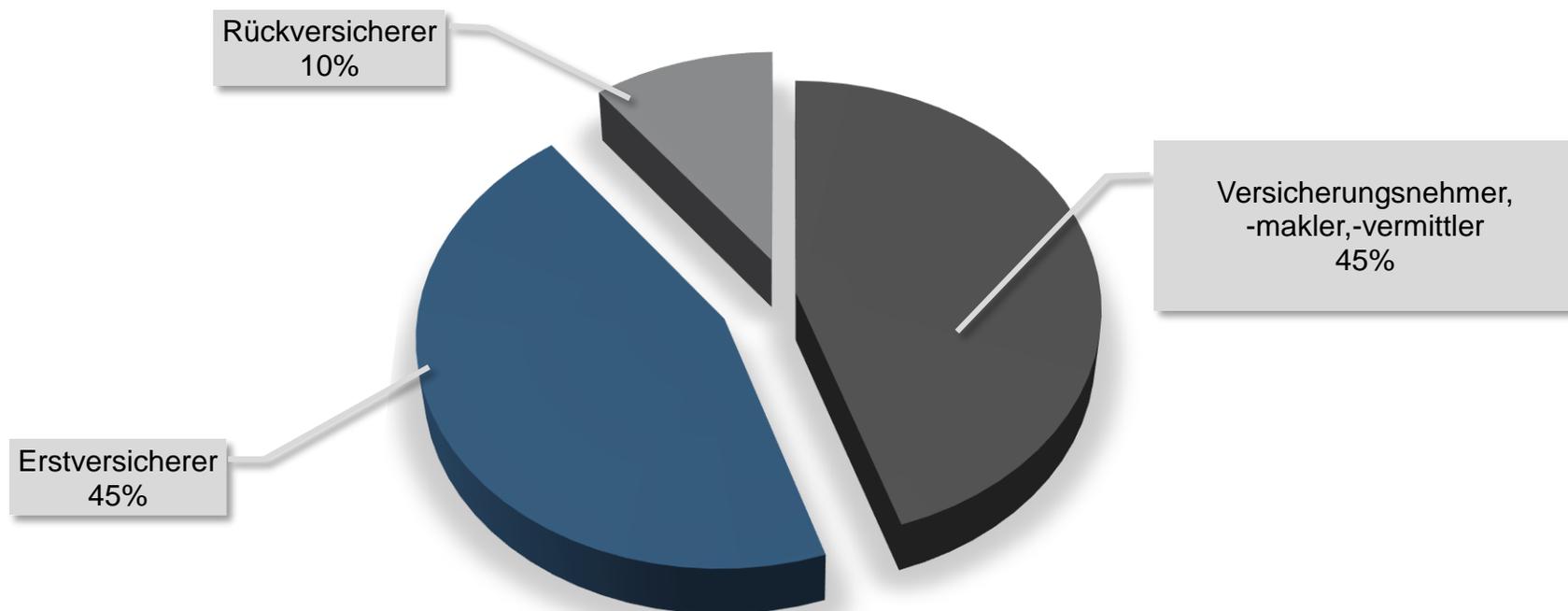
IV. Einschätzung zum Nachfrageverhalten/zu Markttendenzen

9. **Veränderung der Nachfrage nach / Markttendenz zur** abnehmend **zunehmend**
- a) Fakultative Rückversicherung (Einkauf seitens ErstVR)
- b) Layer-Deckungen für FLExA /oder Nat/Cat
- c) Differenzkonditionen (-prämie/-selbstbehalt etc.) in Konsortien
- d) Haftzeiten in der Ertragsausfallvers. - Trend > 24 Monate?
- e) Kombinierte Höchstentschädigung zum Kapazitätserhalt mit Blick auf immer höhere Vorsorge-, Erst-Risiko-/Kostensummen
- f) Allrisks statt Einzelgefahren in der Gewerbevers. ab 2-5 Mio. VS
- g) Führungs-/Engineeringfee der Führenden sind für die Beteiligten akzeptabel, soweit eine Leistung erbracht wird **Ja** **Nein**
- h) Anzahl an führungsfähigen/-willigen Versicherern zu gering? Ist ein Bedarf für mehr Führungsangebote gegeben/erkennbar? **Ja** **Nein**
- i) **Bedeutung von Sonderformen im Vertrieb (Vermittler/Anbieter/Vergleicher)** unbedeutend **bedeutend**
Randerscheinung zunehmende Bedeutung
- Assekuradeuren (Gewerbe/Industrie)
- Maklerpools (Gewerbe)
- Vergleichsportalen, wie z.B. Gewerbe24, VEMA etc.
10. **Digitalisierung /„End-to-end“-Prozesse in der gewerblichen Sachversicherung**
Sind Prozesse je nach Vertriebsweg bereits oder kurzfristig voll digitalisiert?
- Ja, für folgende Vertriebswege** **Eigene** **Direkt** **Makler** **Vergleicher**
(z.B. Agt./Mga) (z.B. Portale)
- a) **Angebotsprozess**
- b) **Policierungsprozess**
- c) **Sonstige Vertriebswege, wenn ja, bitte bezeichnen:** _____
- d) **Bis zu welcher Vertragsgröße ist die „Dunkelverarbeitung“ bereits umgesetzt (Schwellenwerte nach Sach und Ertragsausfallsumme (kombiniert):**
 bis 10 Mio. EUR bis 15 Mio. EUR bis 20 Mio. EUR größer 20 Mio. EUR
- e) **Hat die Dokumentierung durch den Makler Zukunft?** Ja Nein

Hinweise/ Kommentare zu den Fragen bzw. künftige Befragungsthemen

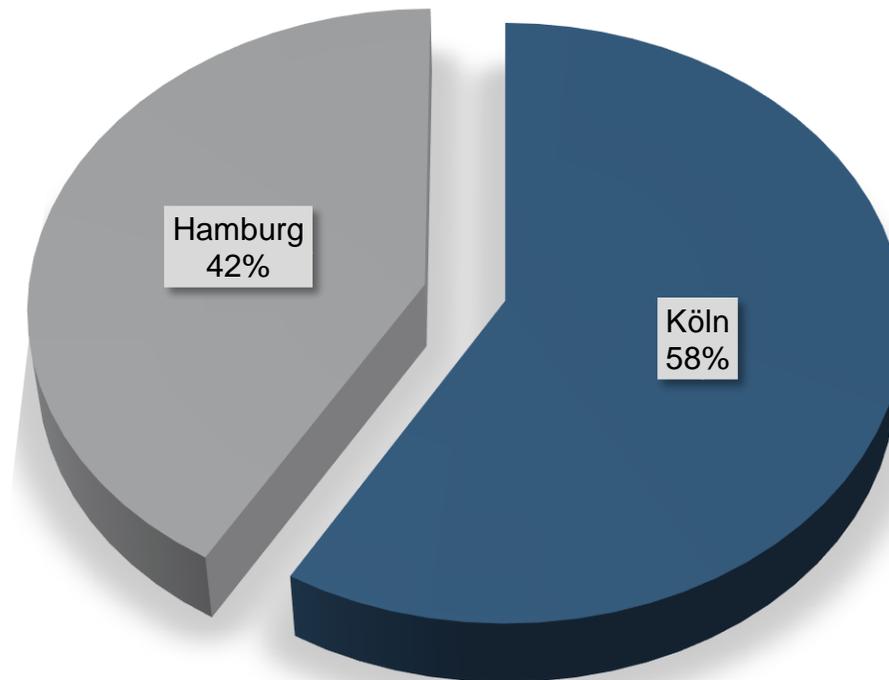
MWV-Meinungsbarometer 2019

Teilnehmer 2019

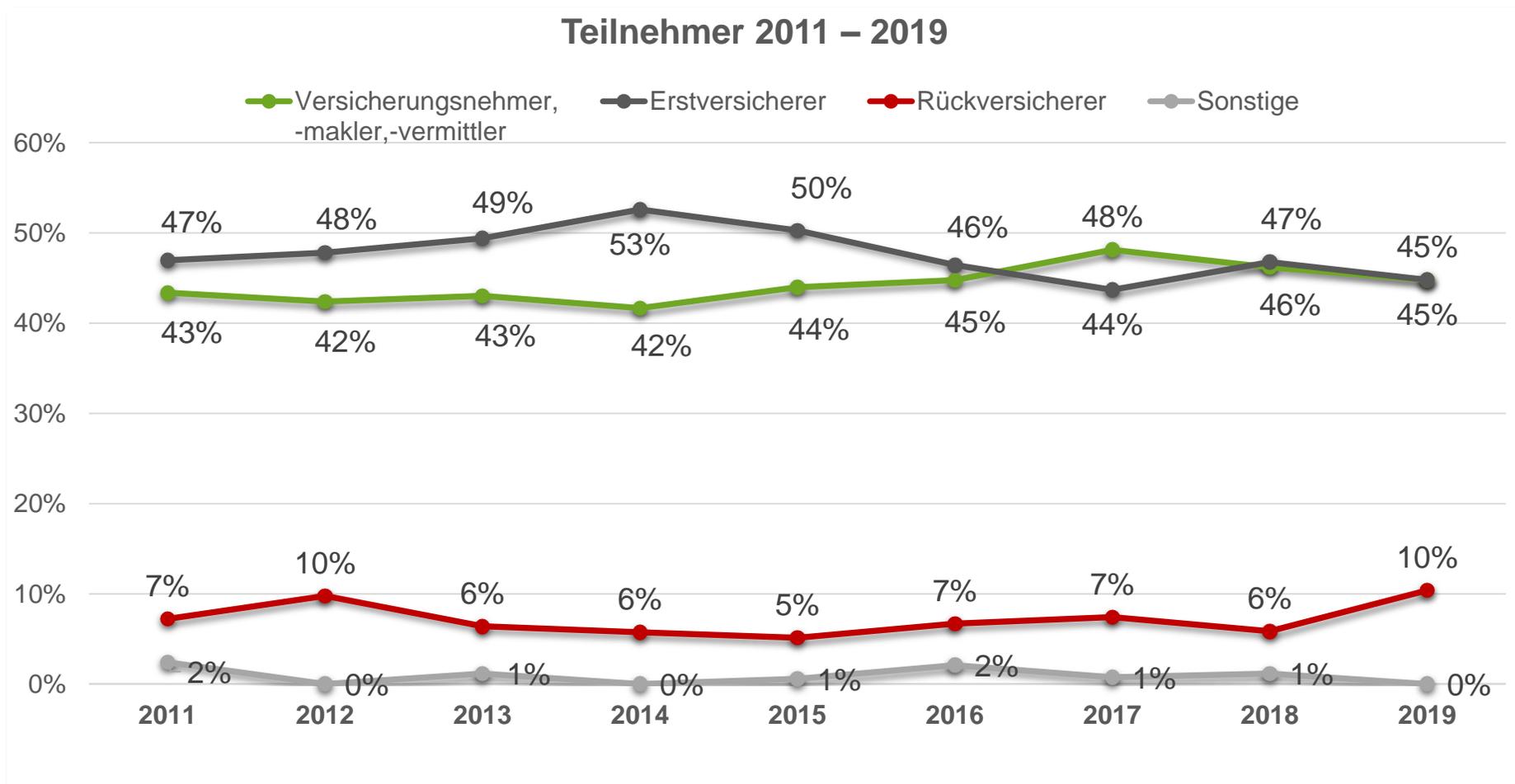


MWV-Meinungsbarometer 2019

Teilnehmer nach Städten 2019



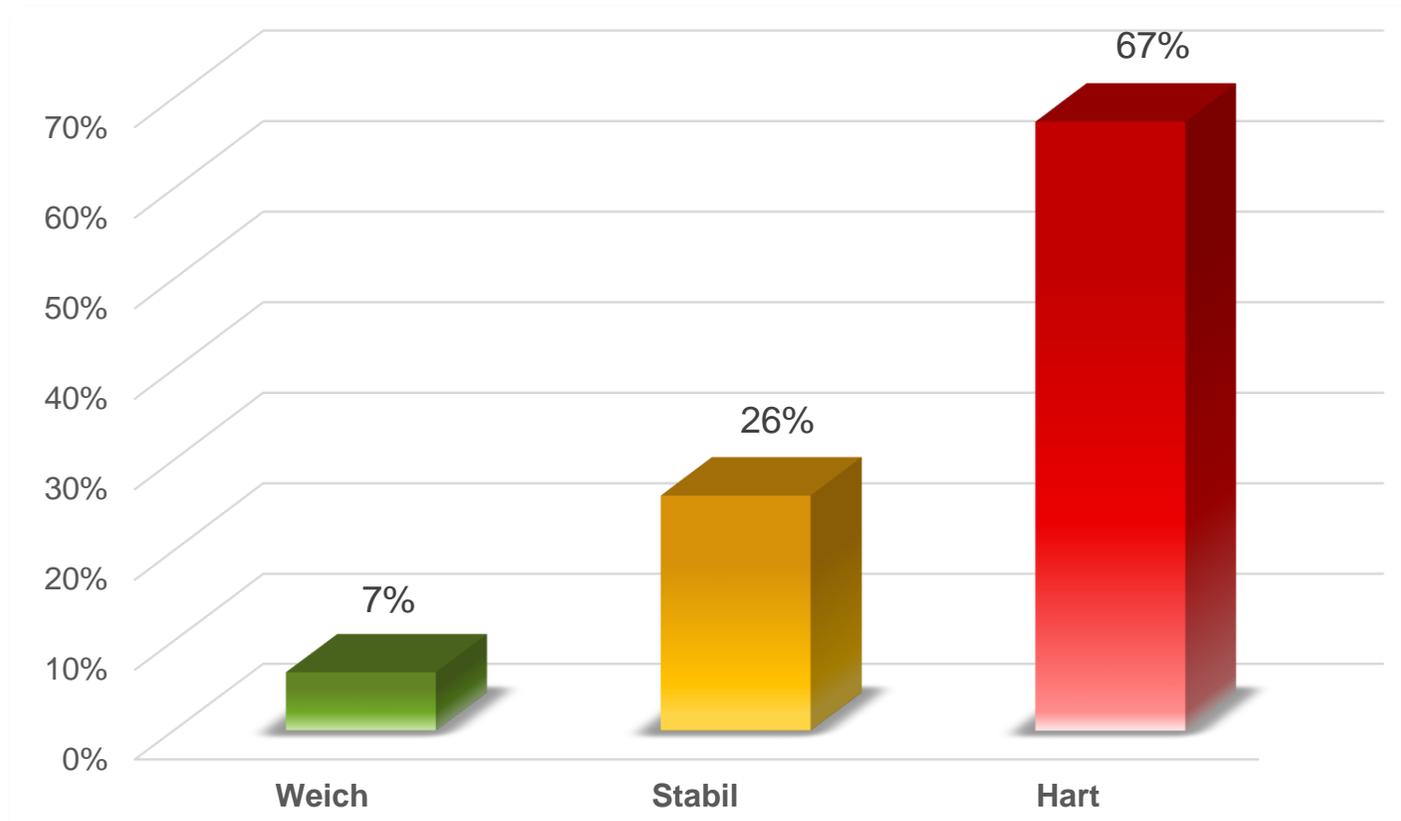
MWV-Meinungsbarometer 2019



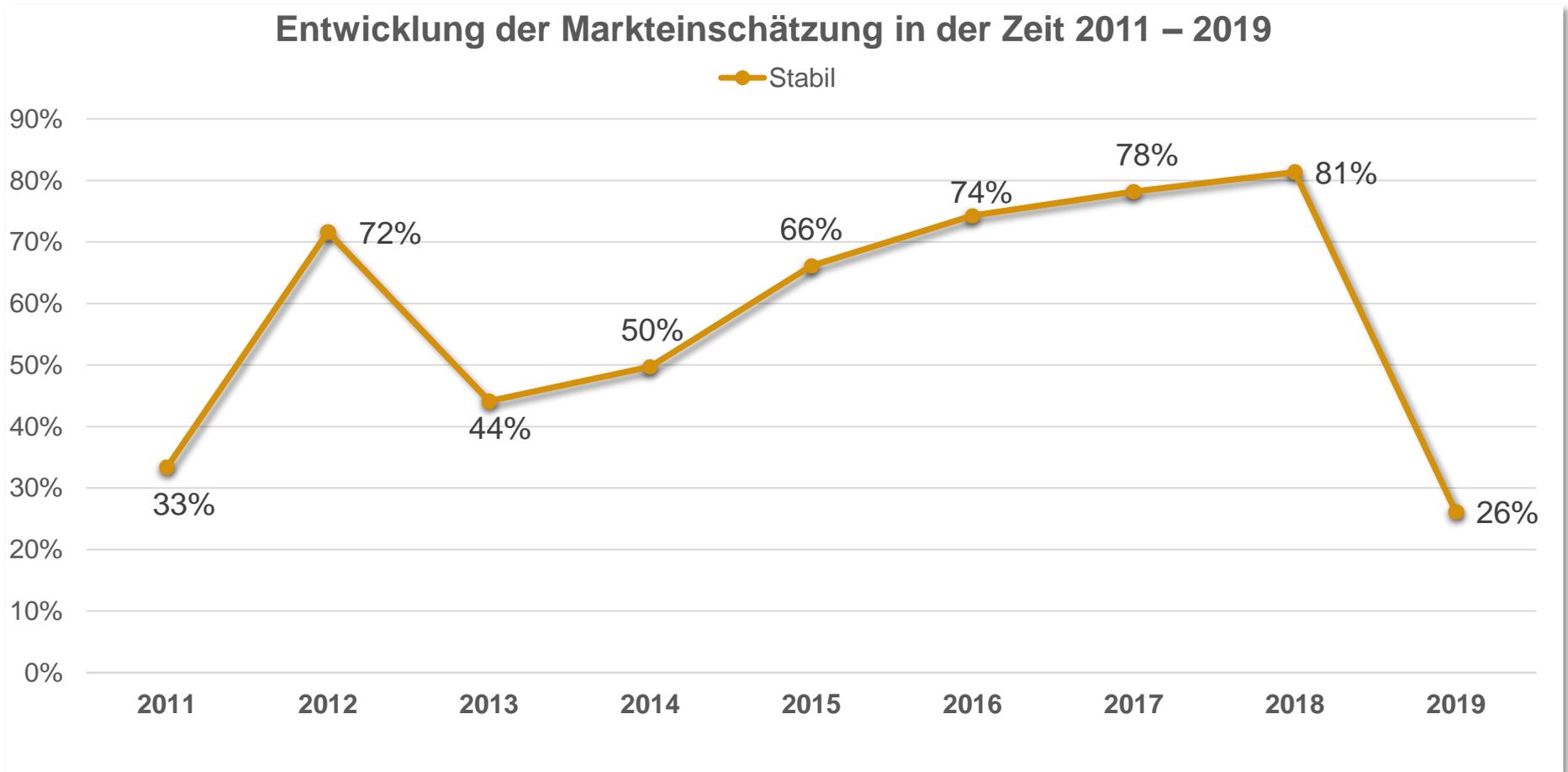
Einschätzung der Renewalkonditionen

Einschätzung der Renewalkonditionen

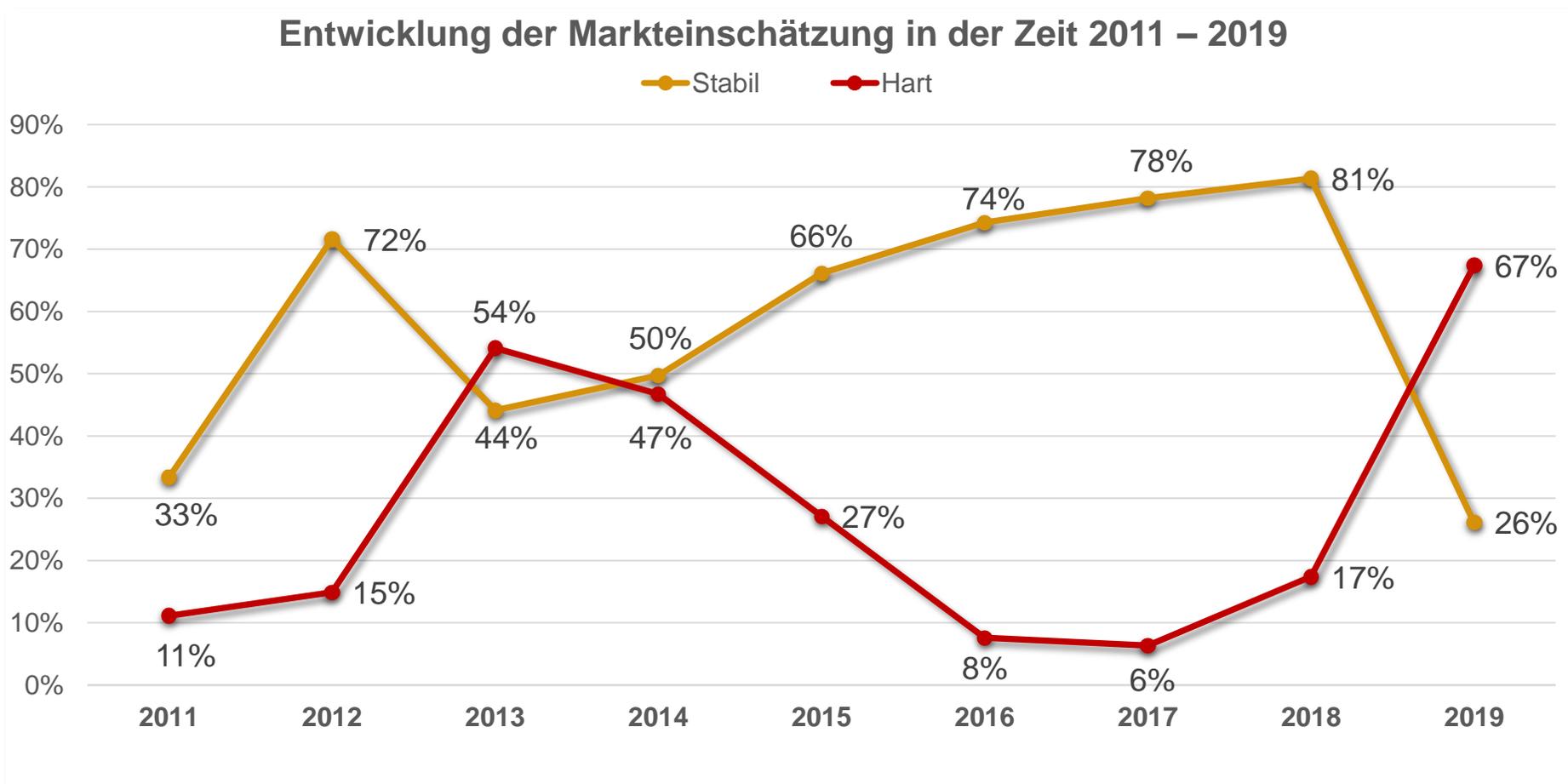
Einschätzung der Markttendenz für das Renewal 2019/2020?



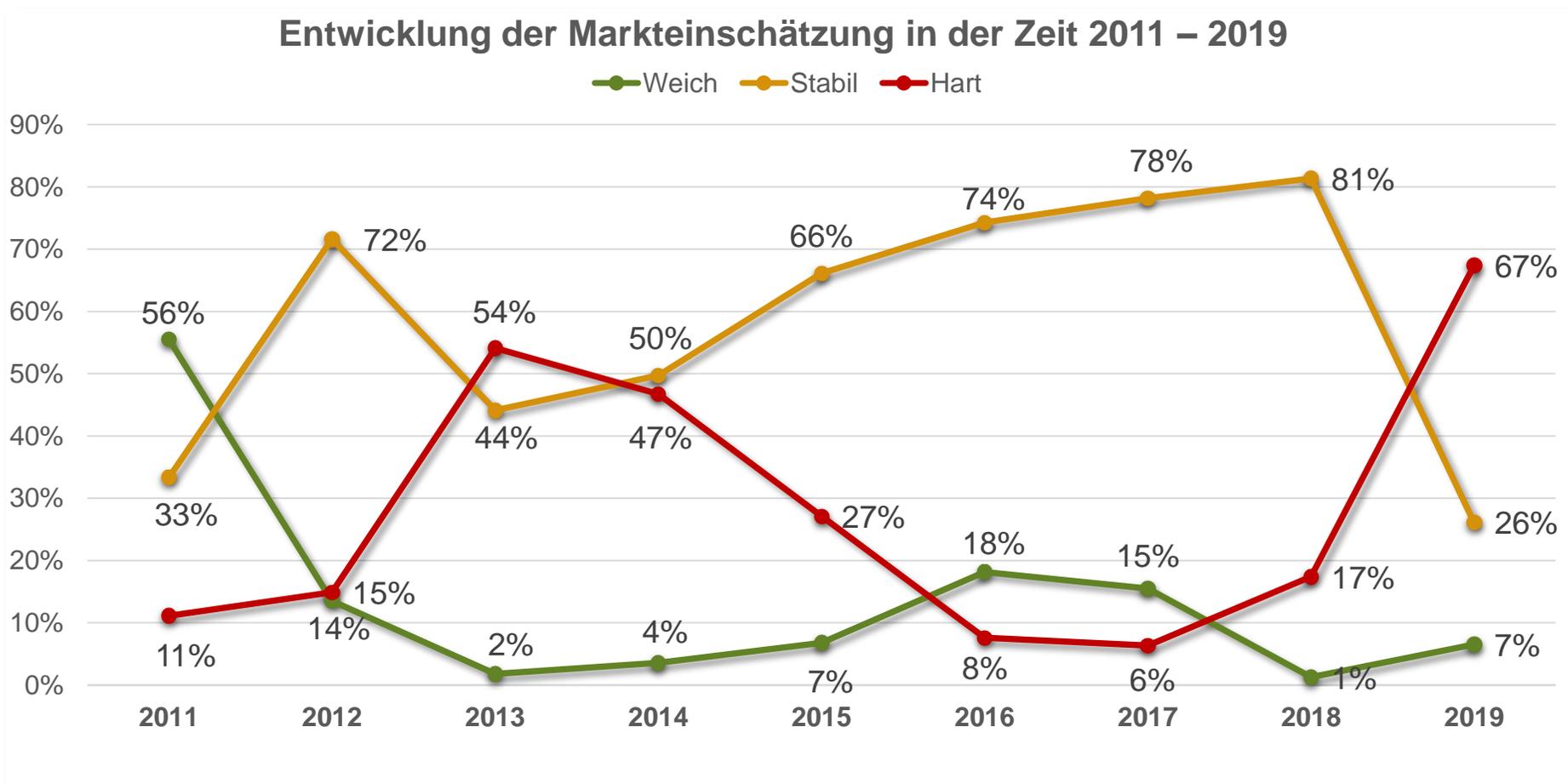
Einschätzung der Renewalkonditionen



Einschätzung der Renewalkonditionen

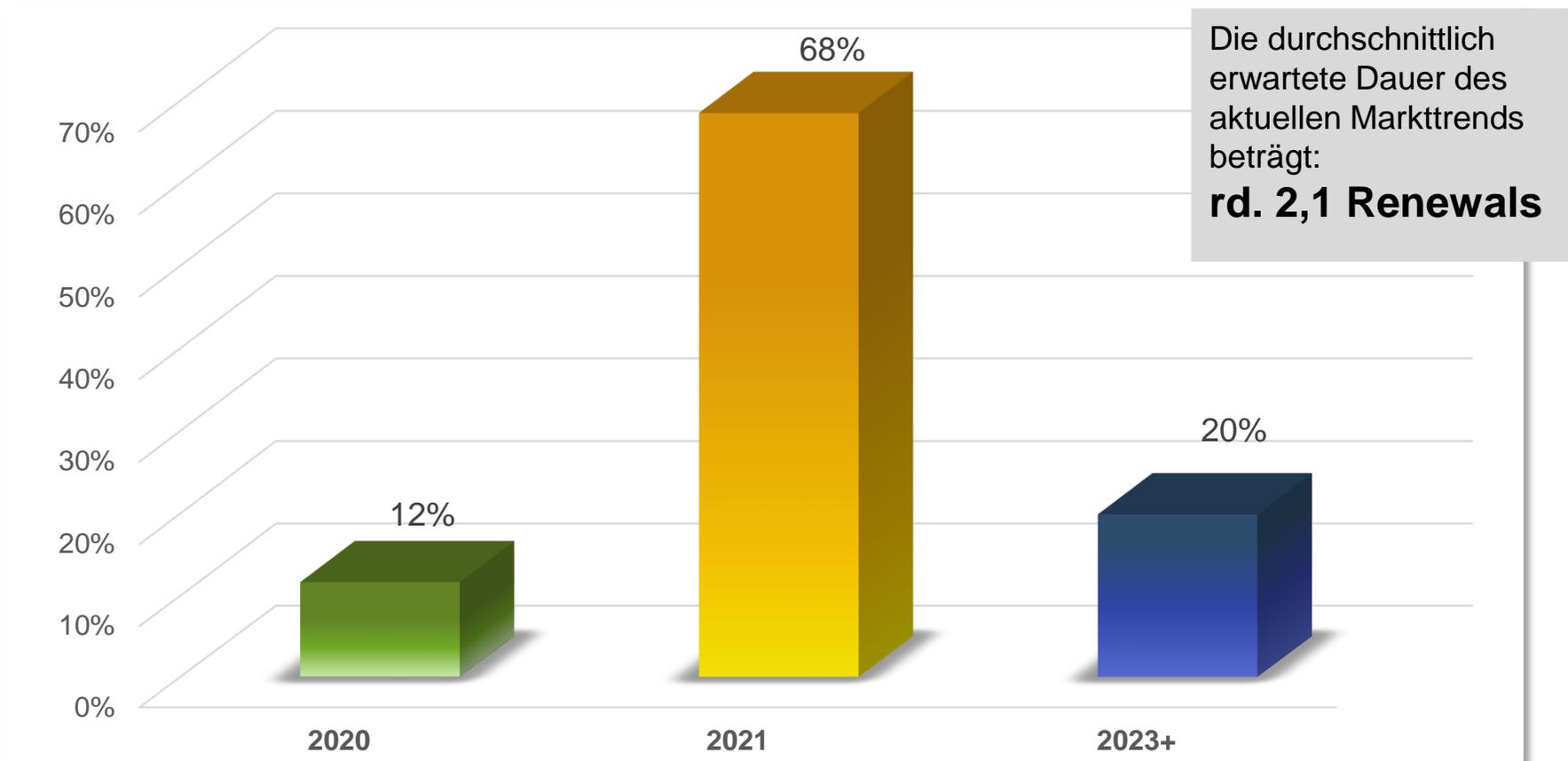


Einschätzung der Renewalkonditionen

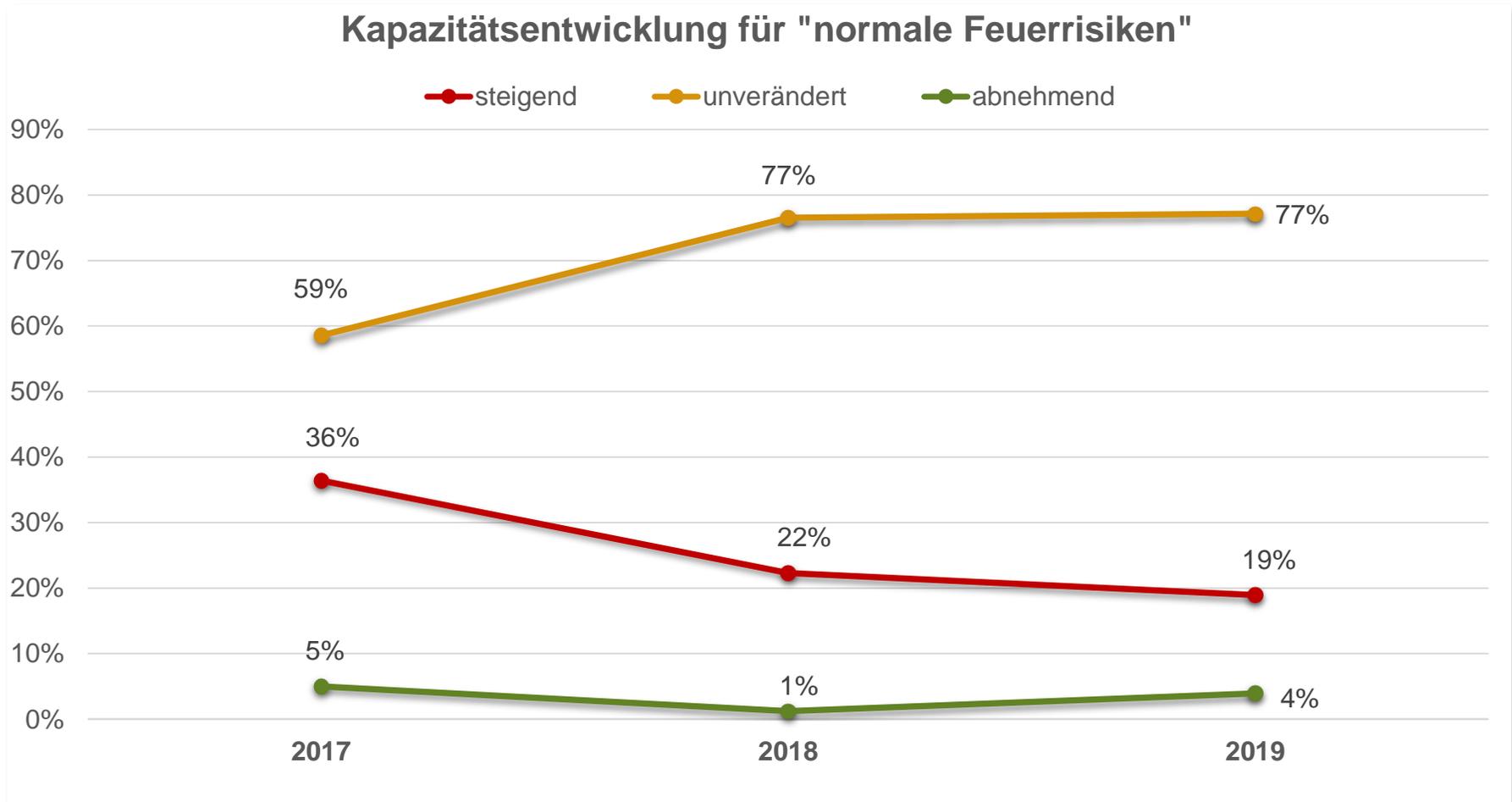


Zyklusdauer

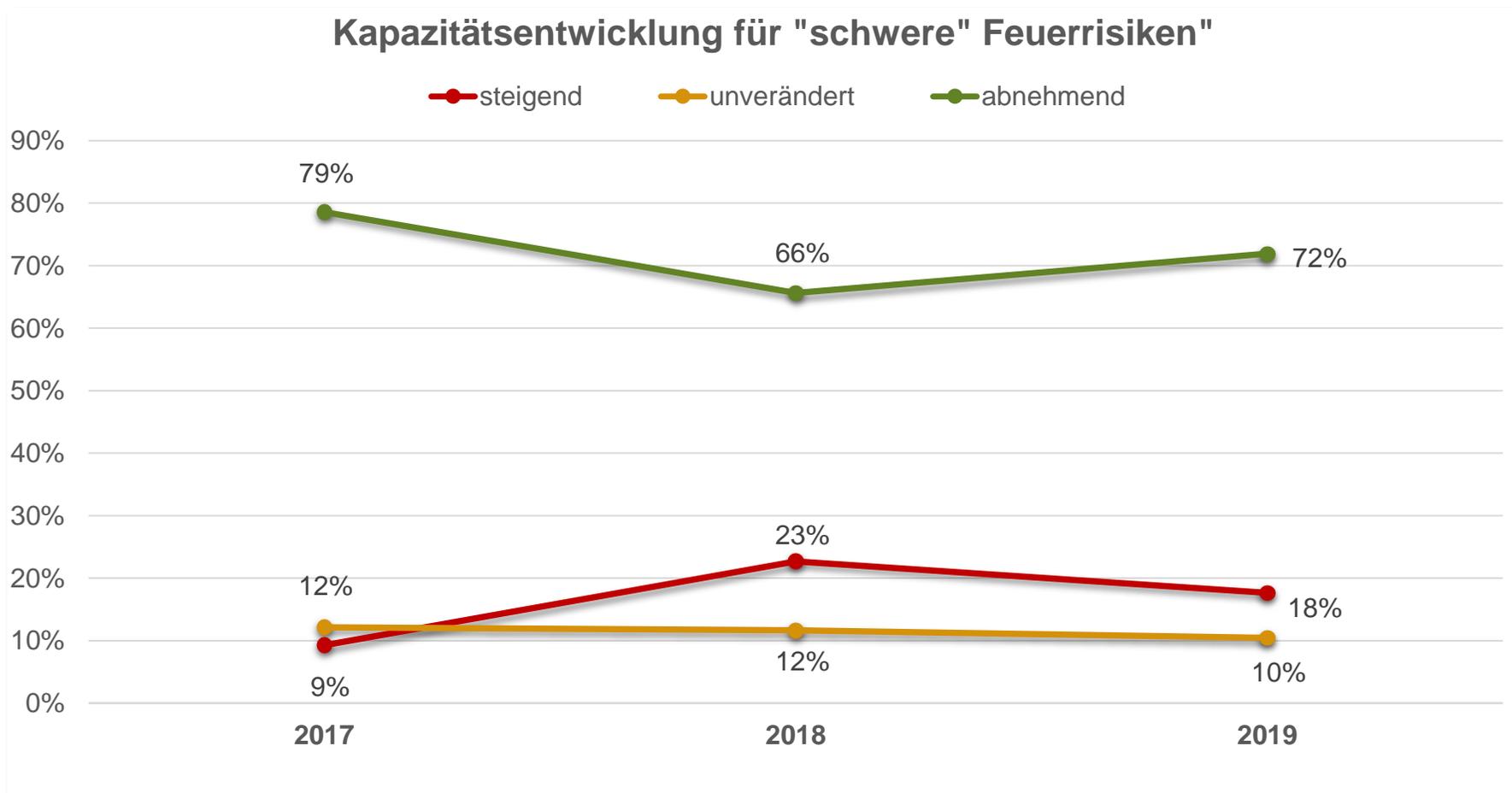
Erwartete Dauer des prognostizierten Markttrends



Kapazitätsentwicklung

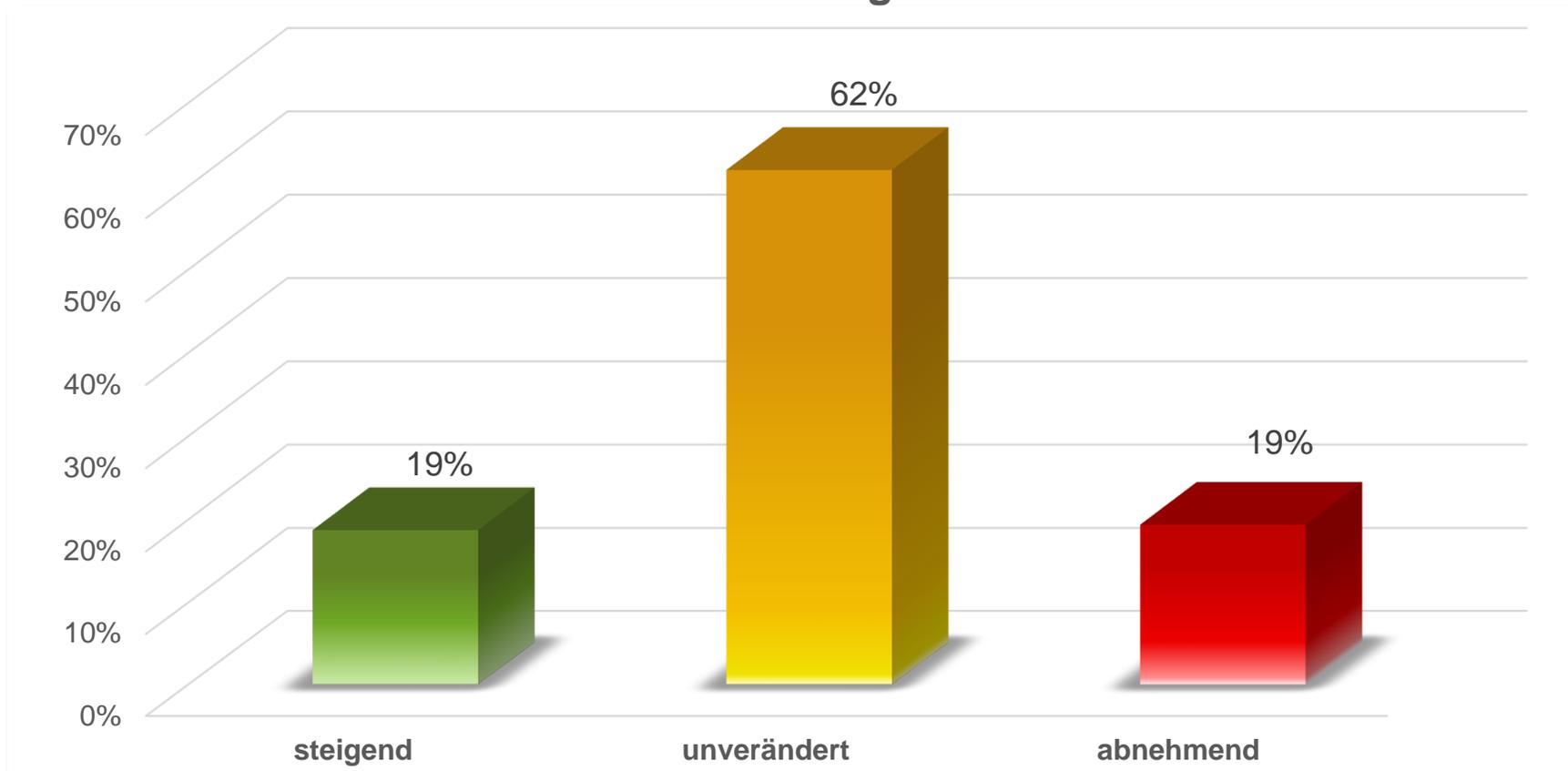


Kapazitätsentwicklung



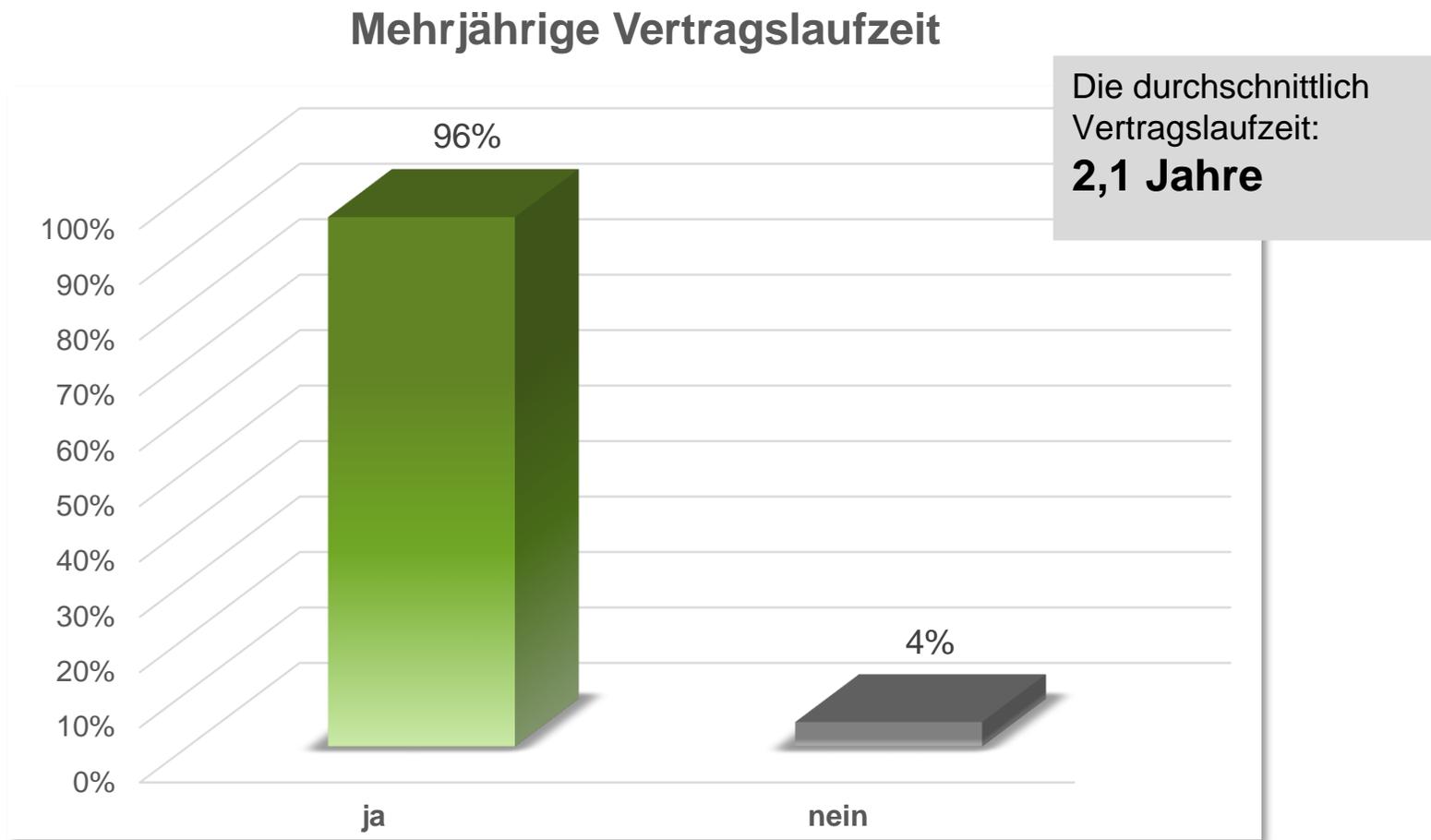
Kapazitätsentwicklung

Elementar-/Naturgefahren

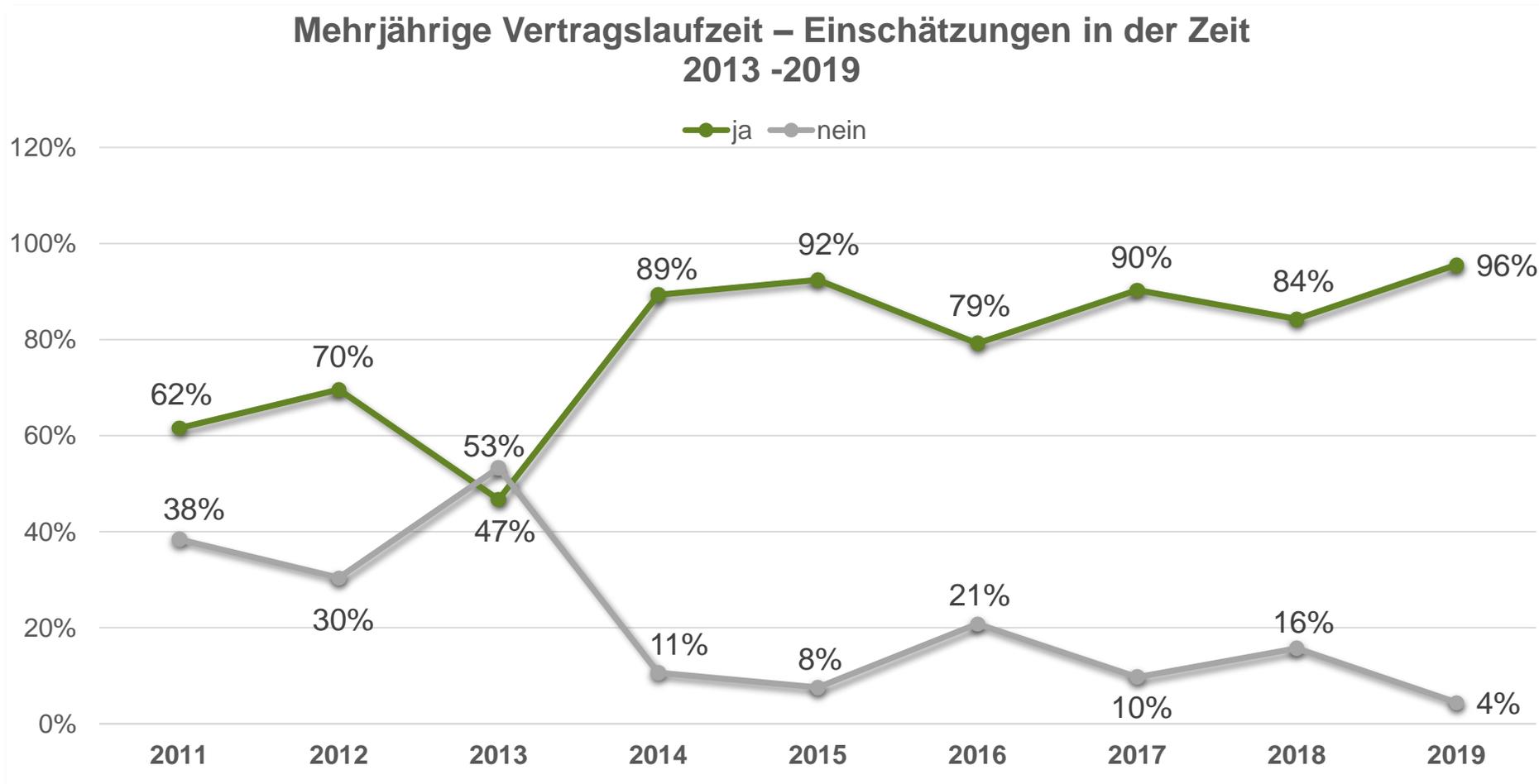


Einschätzung des konkreten Anbieterverhaltens

Mehrjährige Vertragslaufzeit

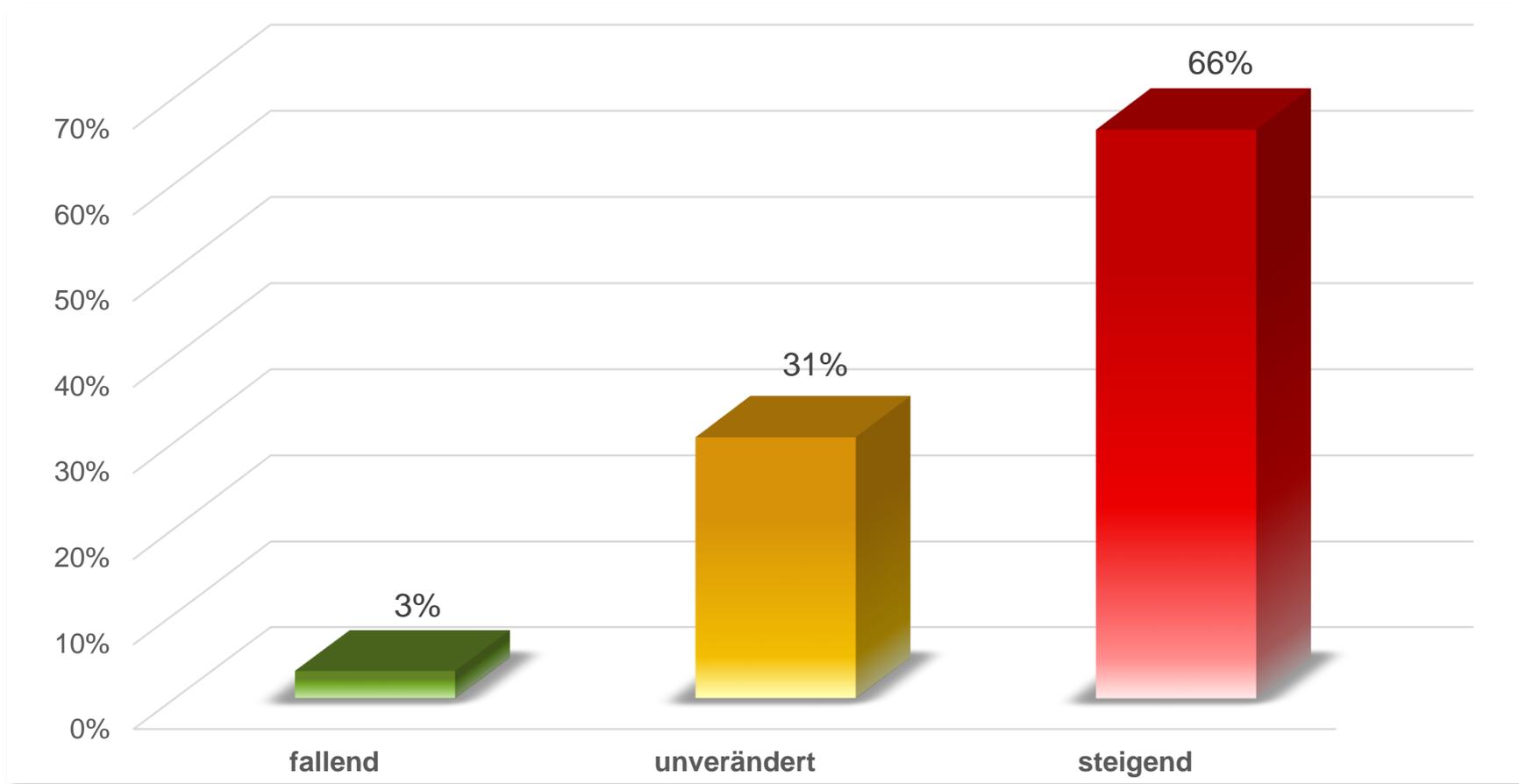


Mehrjährige Vertragslaufzeit



Prämiensätze

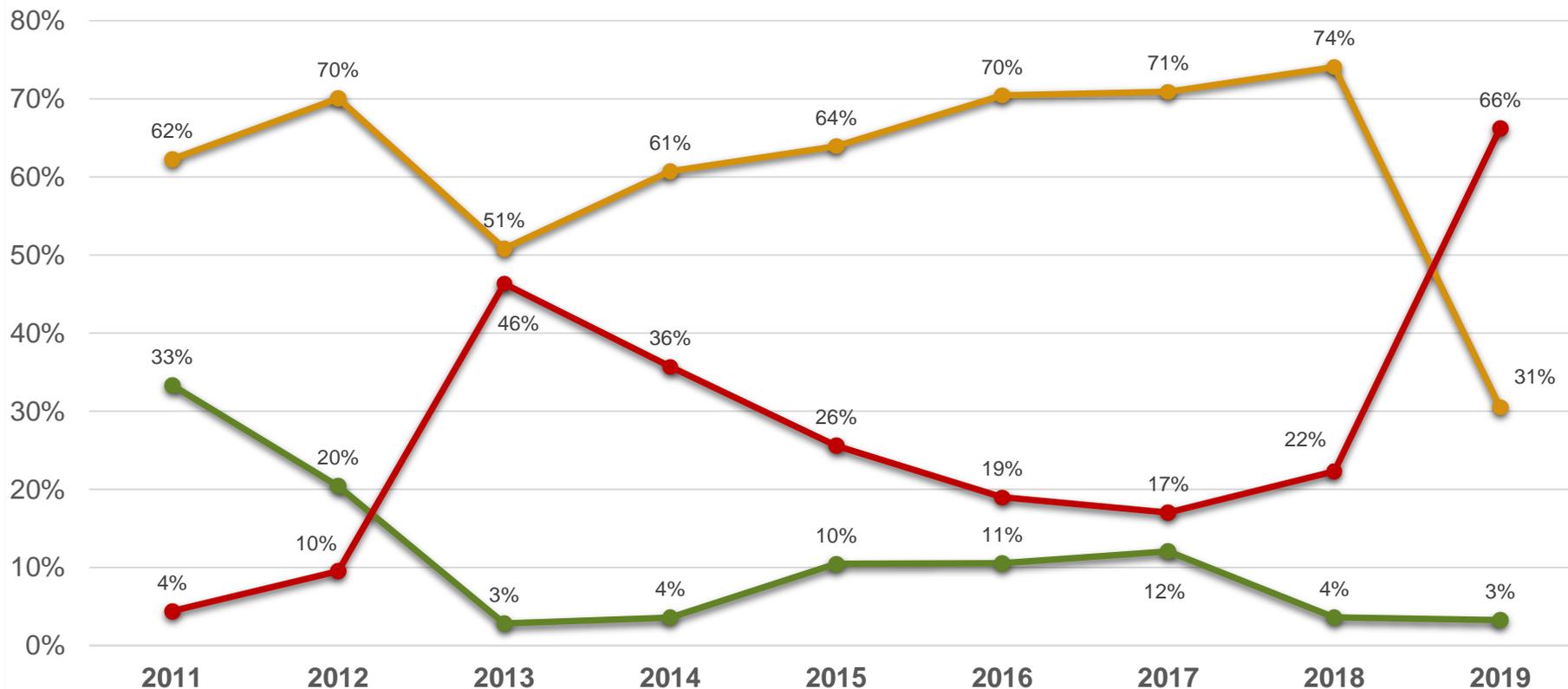
Entwicklung der Feuer-/FBU-Prämien



Prämiensätze

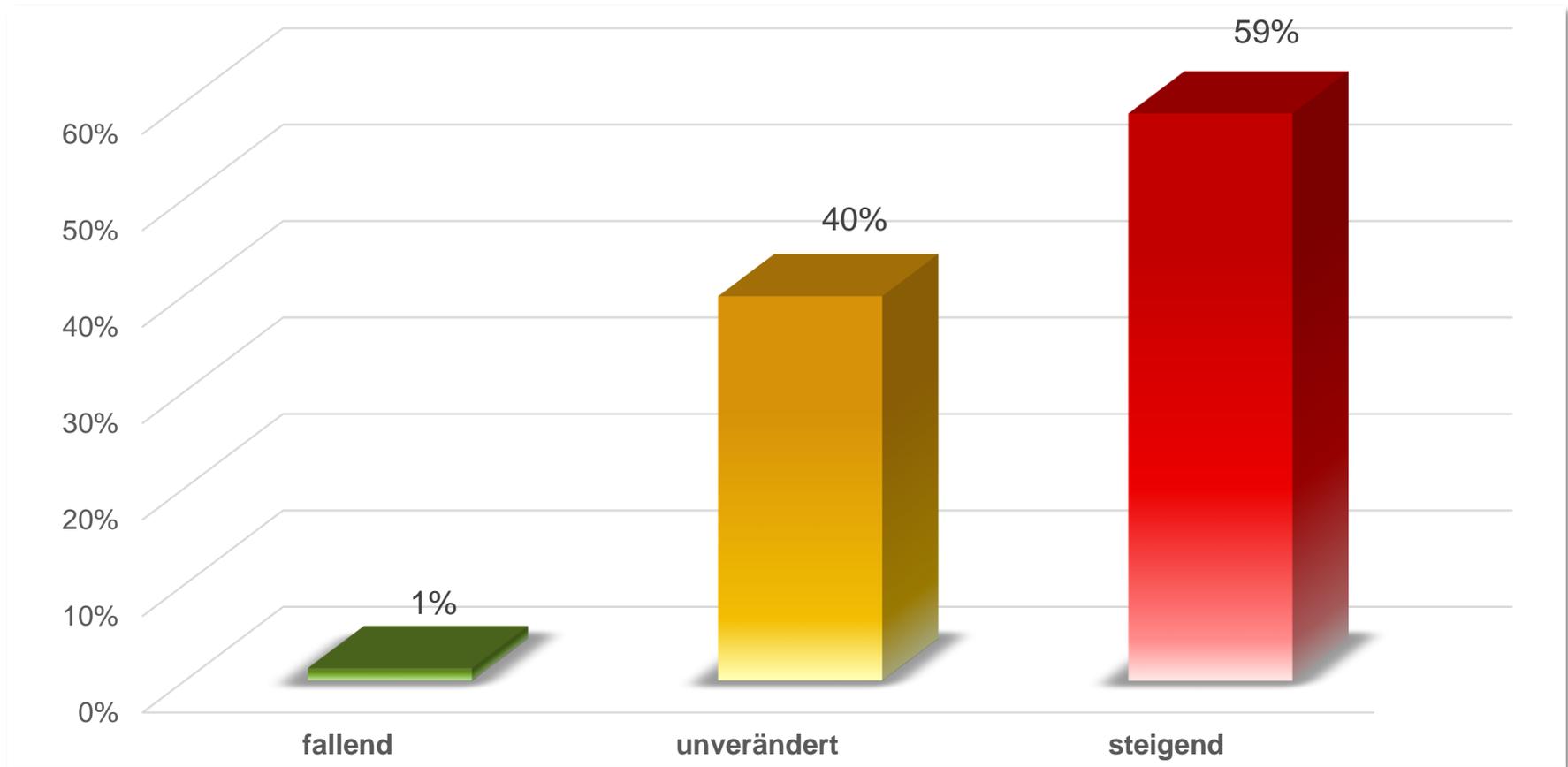
Entwicklung der der Prämieinschätzung für Feuer-/FBU

—●— fallend —●— unverändert —●— steigend



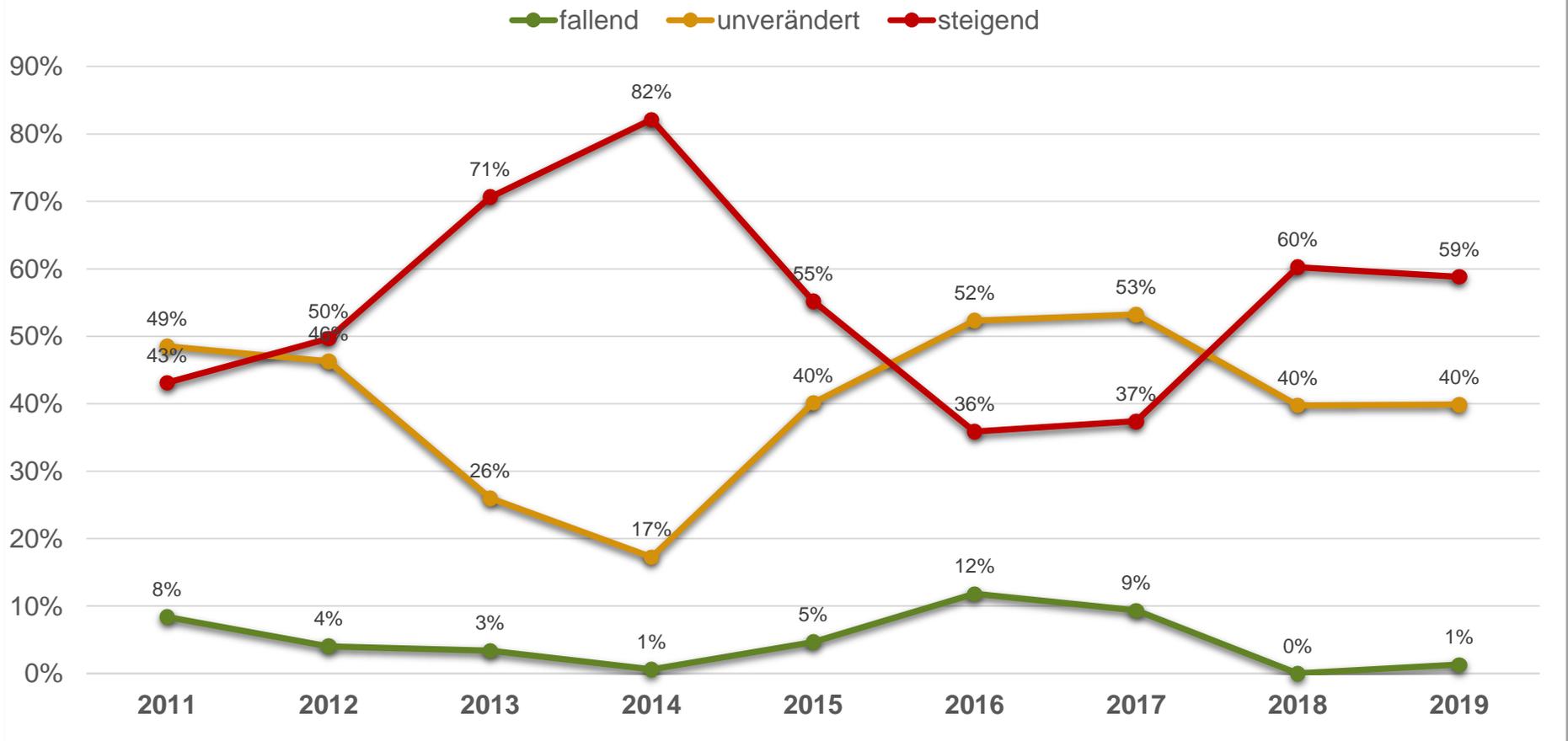
Prämiensätze

Entwicklung der Prämie für Naturgefahren (Allrisks)

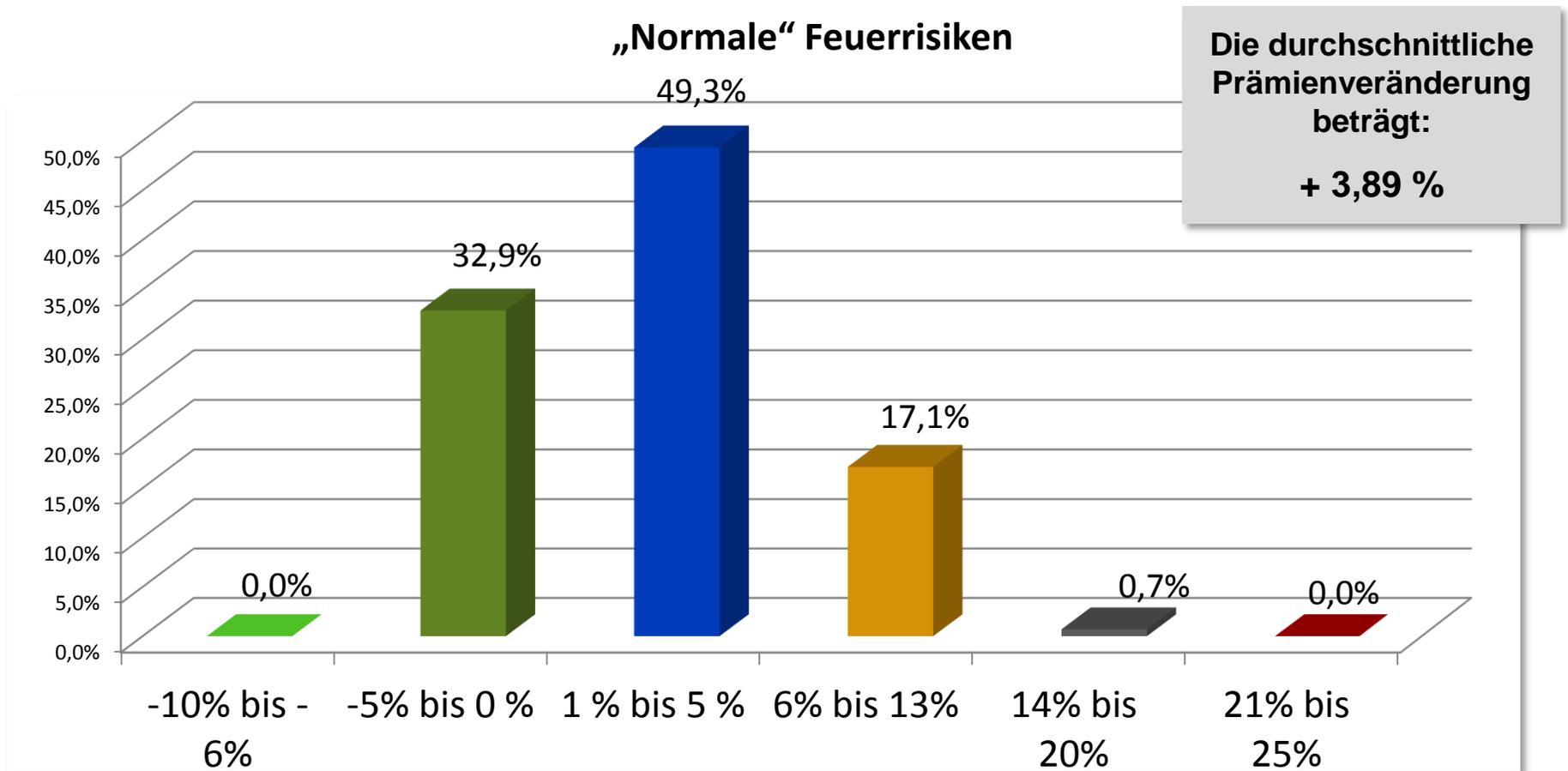


Prämiensätze

Entwicklung der Prämieinschätzung für Naturgefahren/Allgefahren



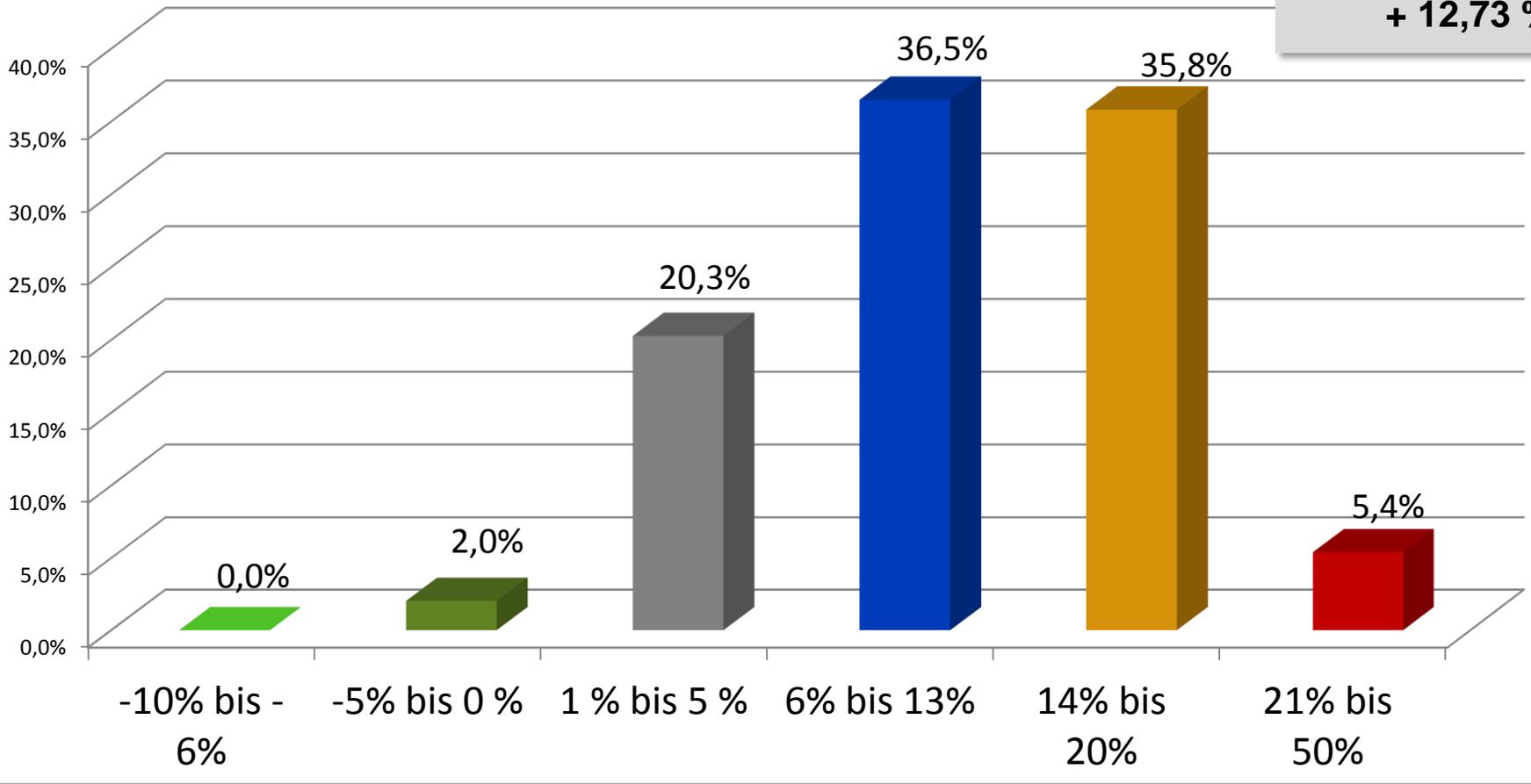
Prämienveränderung



Prämienveränderung

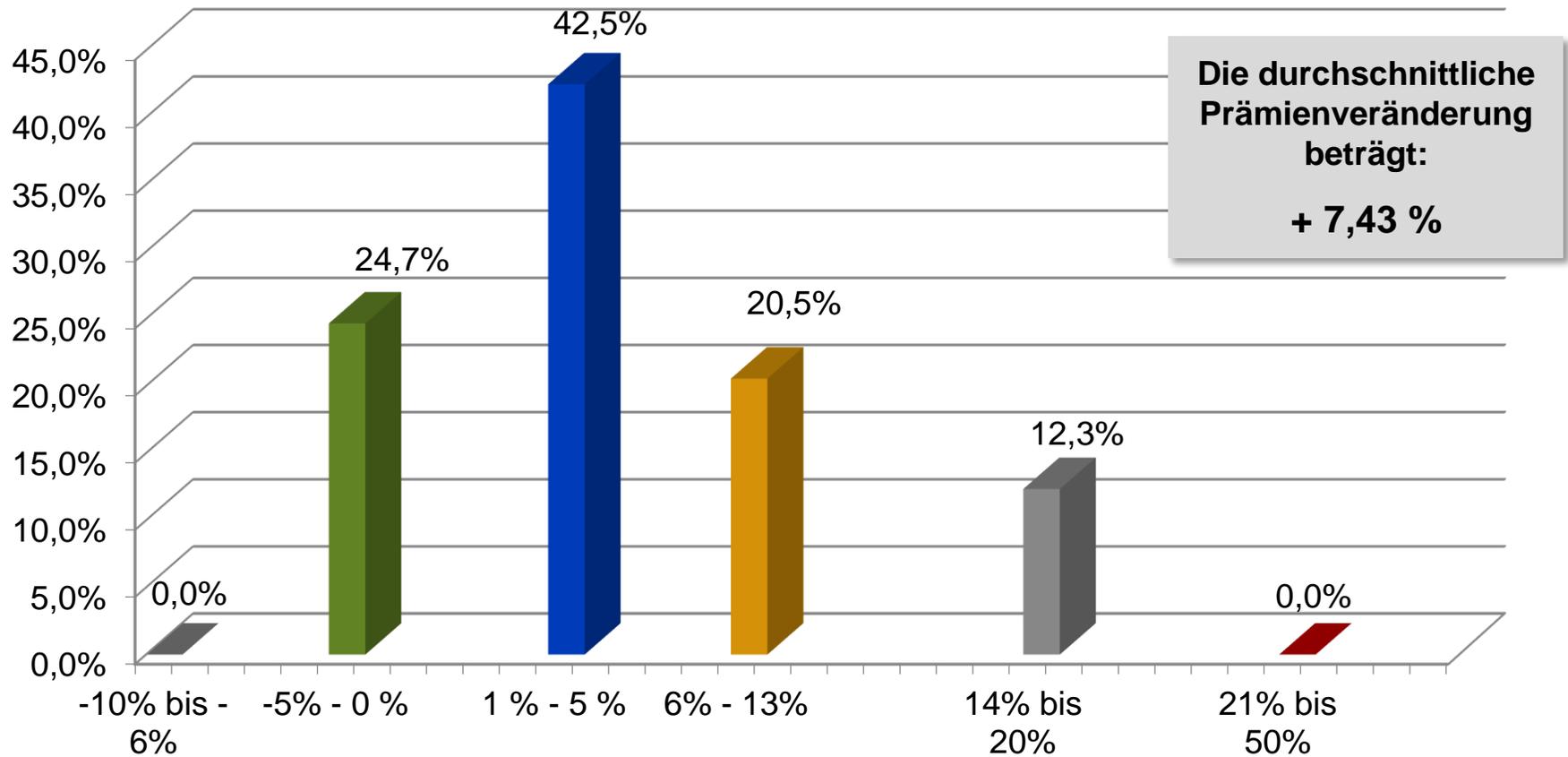
„Schwere“ Feuerrisiken

Die durchschnittliche Prämienveränderung beträgt:
+ 12,73 %



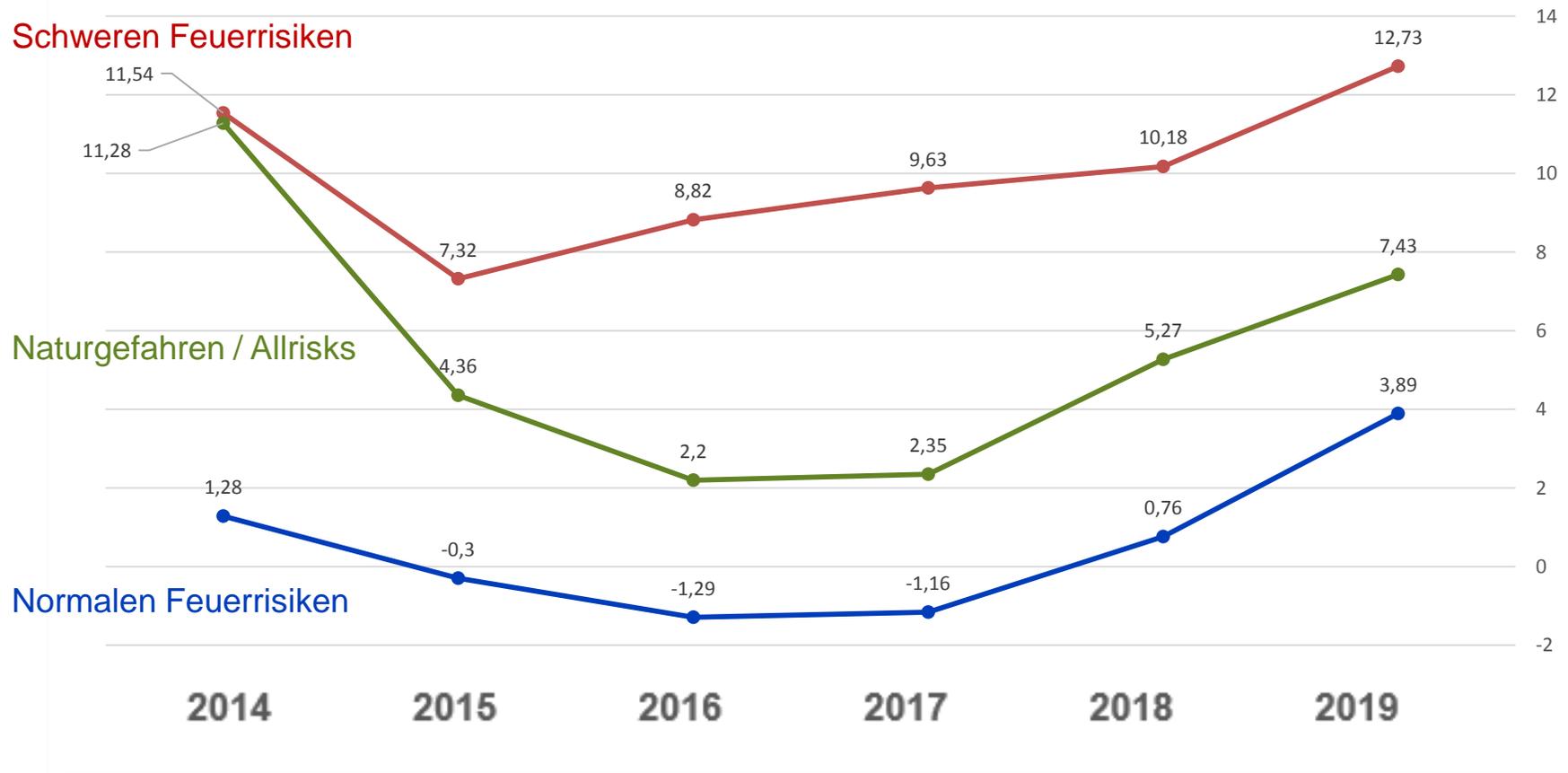
Prämienveränderung

Naturgefahren/Allgefahren



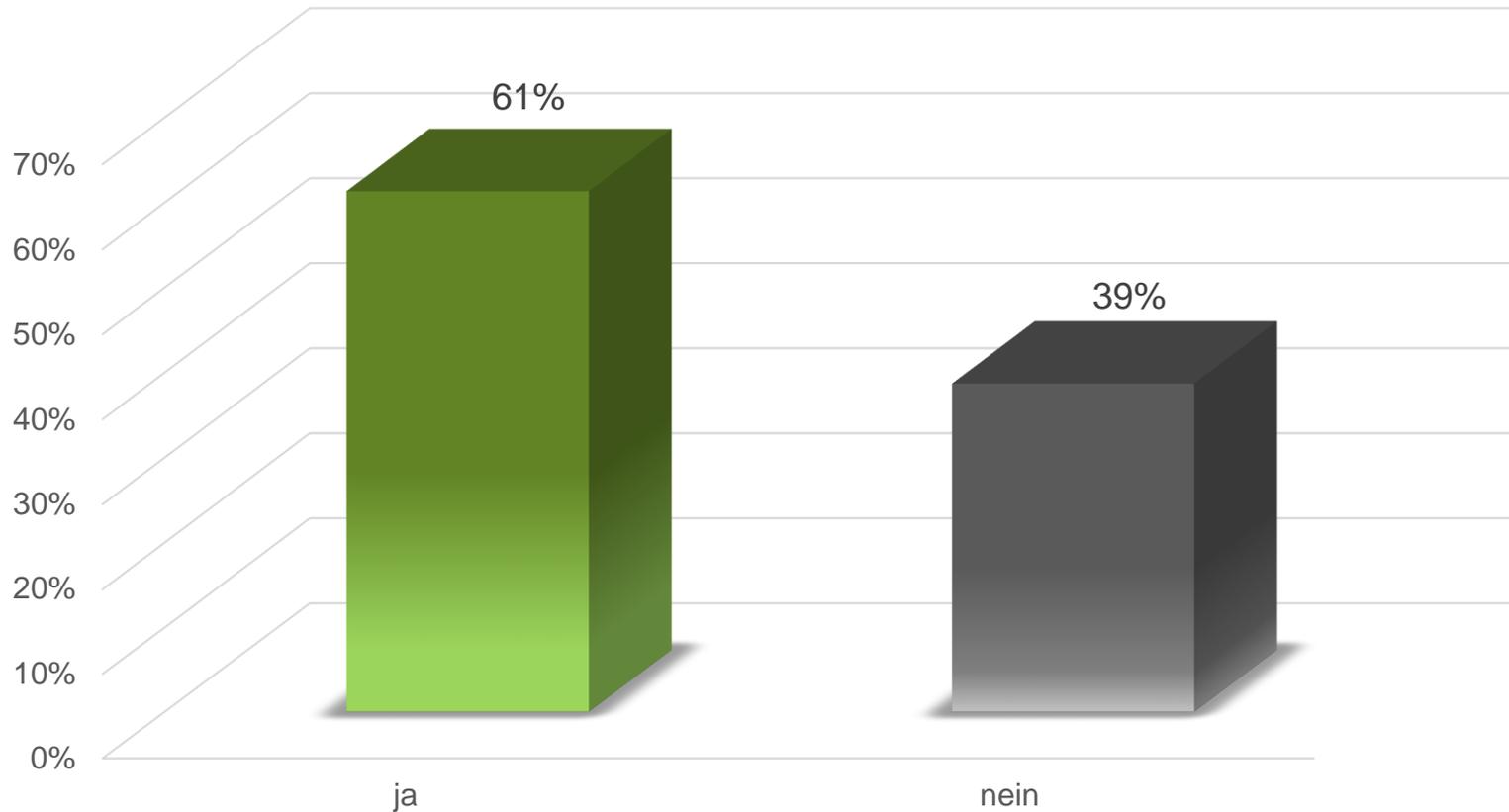
Prämienveränderung

Prämienveränderung von 2014 - 2019



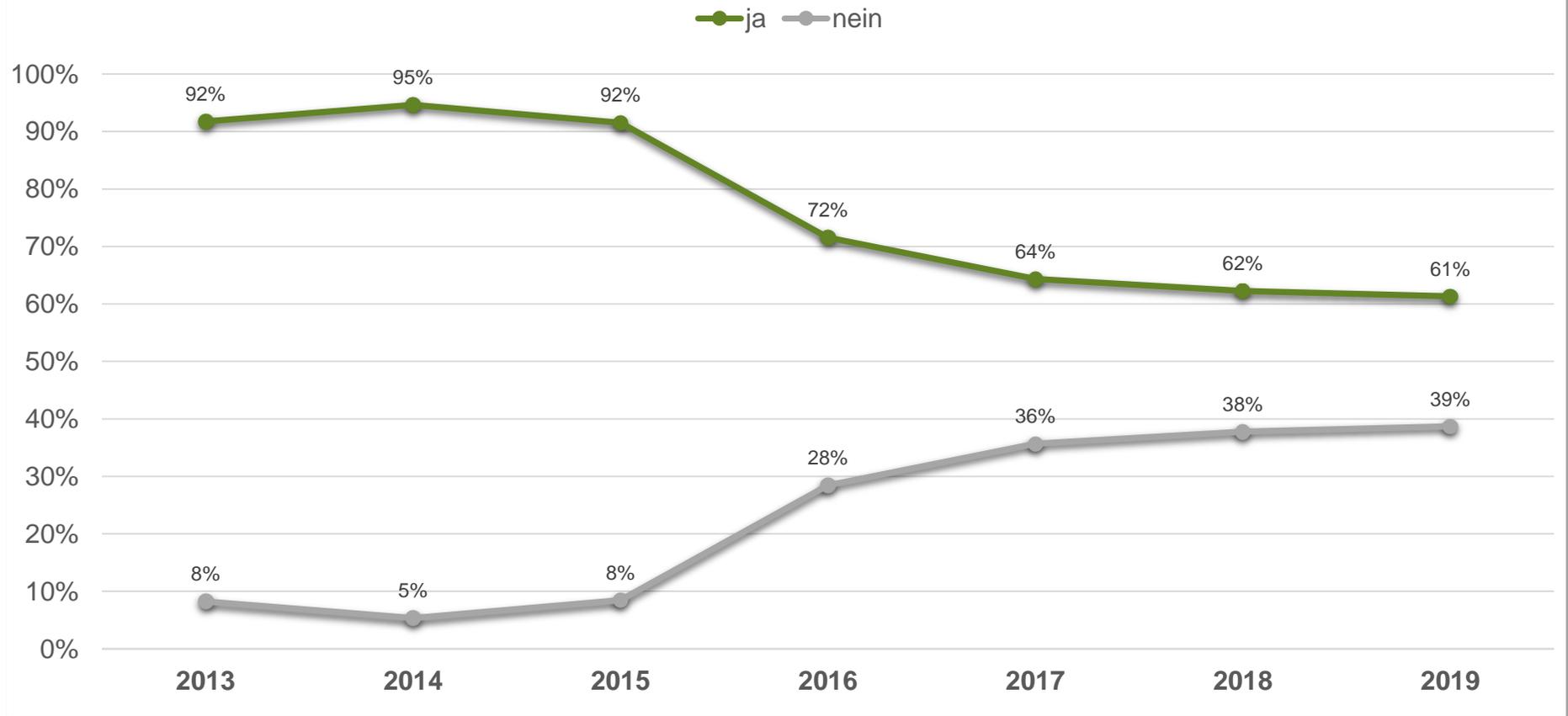
Wettbewerb

Einschätzung des Wettbewerbs Nutzen Konkurrenten Prämienenerhöhungen?



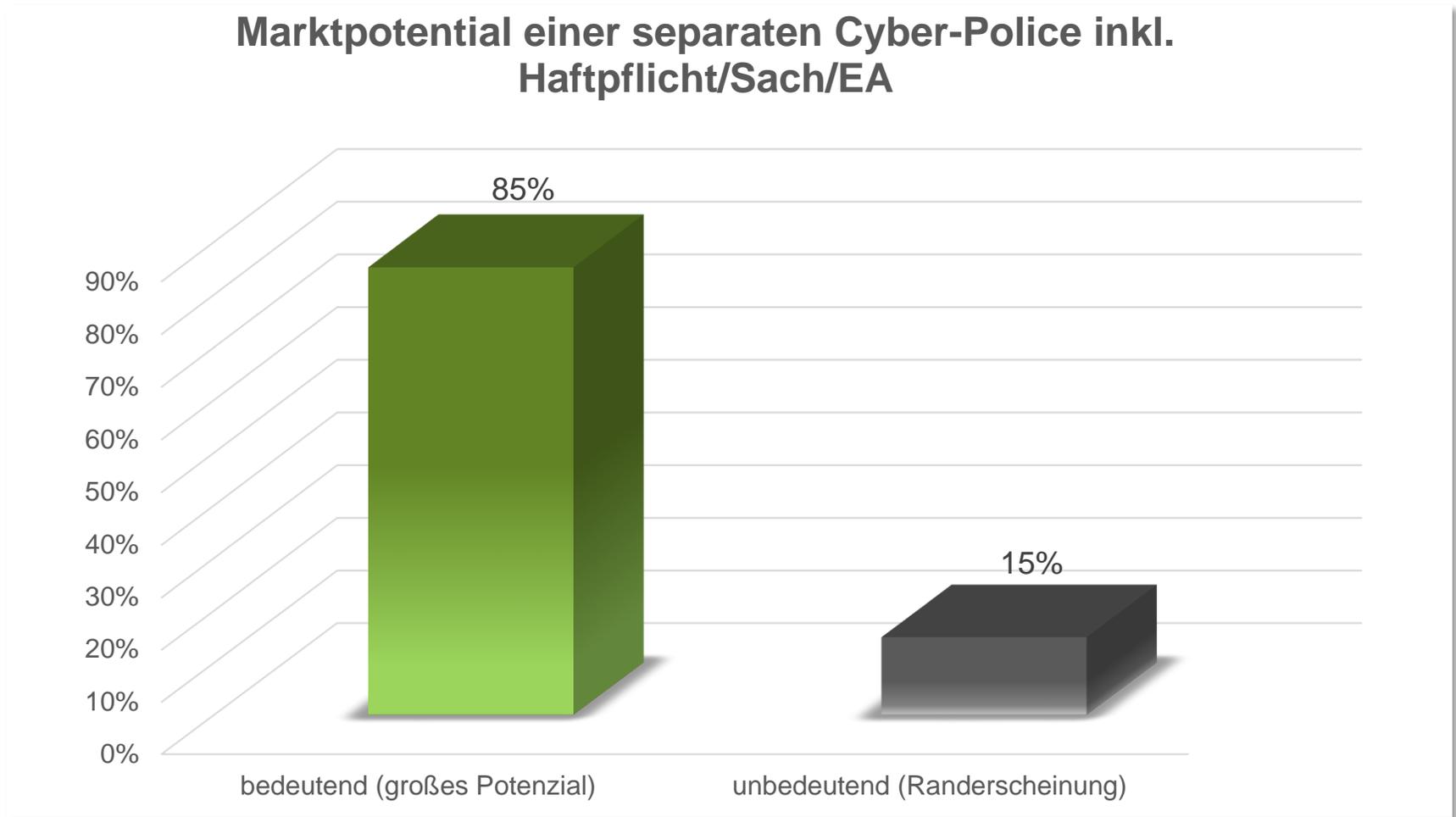
Wettbewerb

Einschätzung des Wettbewerbs in der Zeit 2013 - 2019

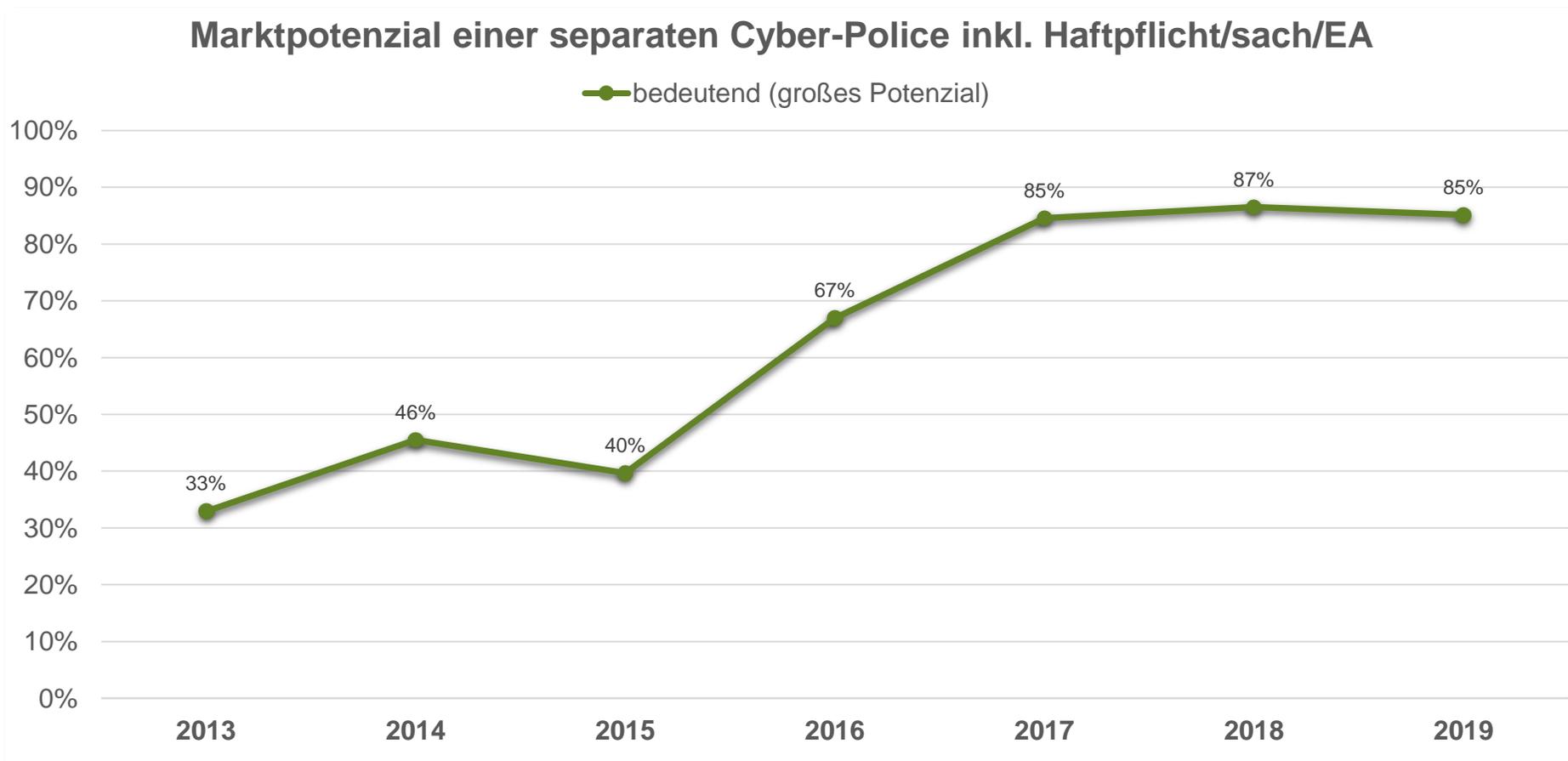


Entwicklung aktueller Versicherungsprodukte

Entwicklung aktueller Versicherungsprodukte

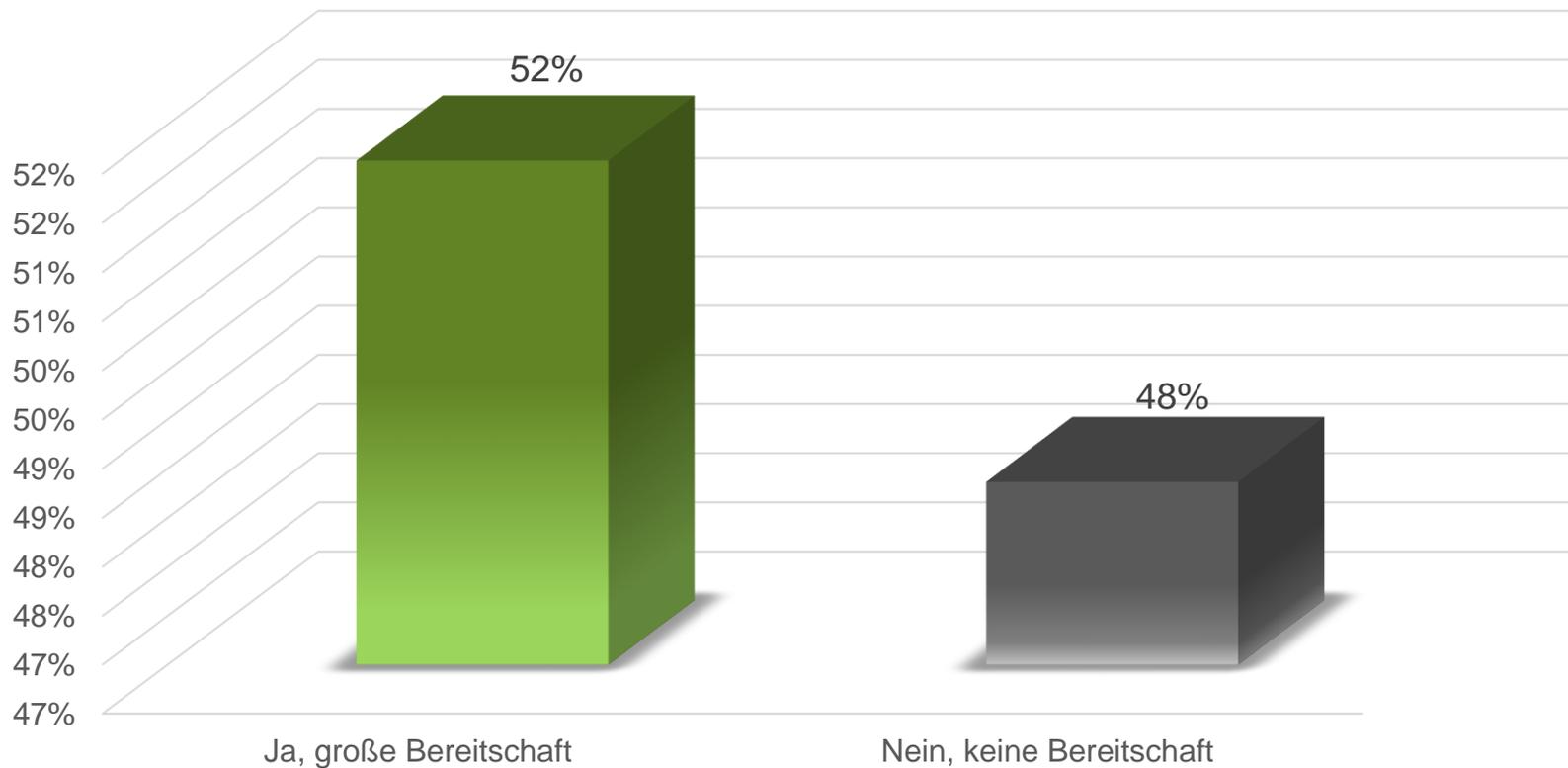


Entwicklung aktueller Versicherungsprodukte

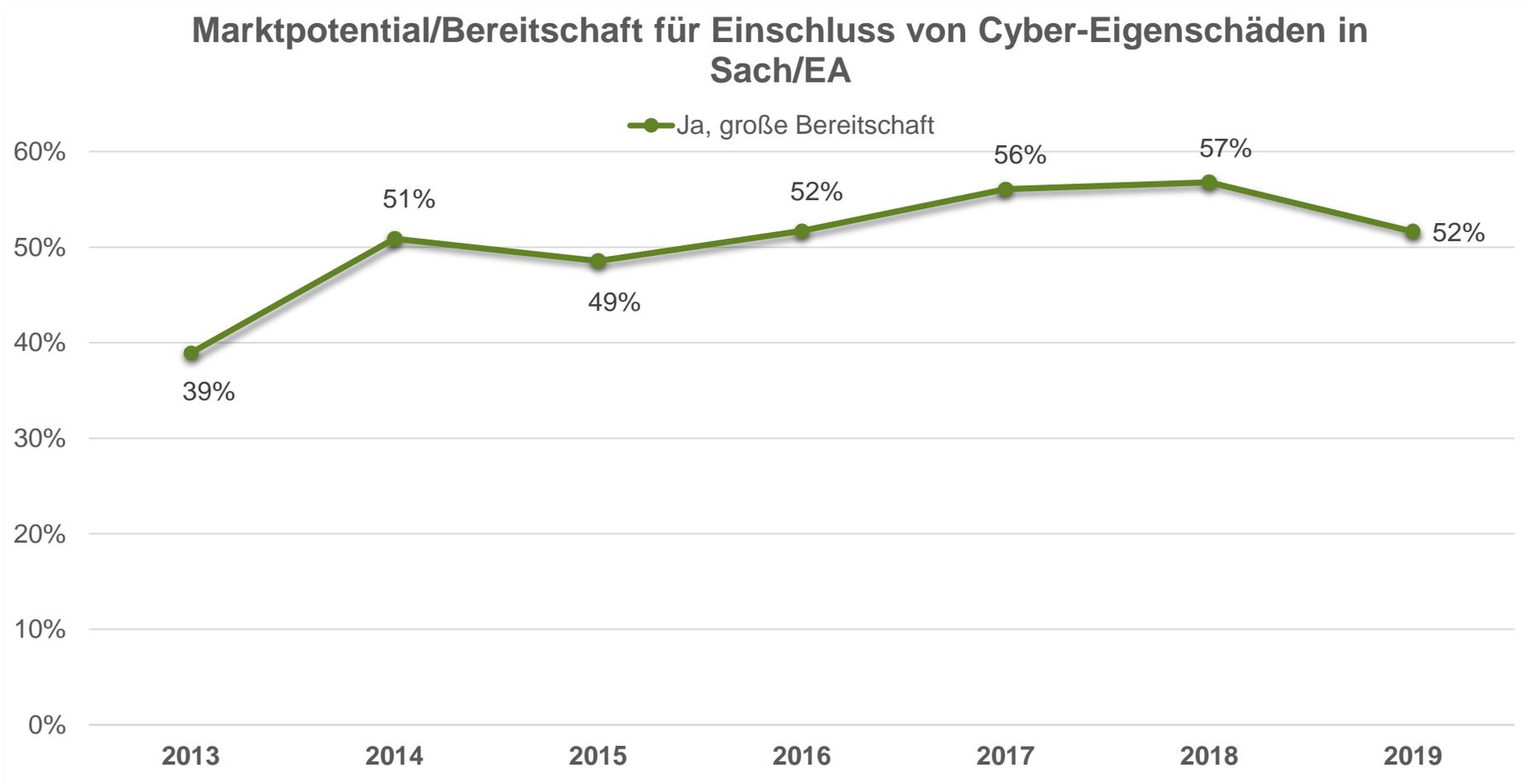


Entwicklung aktueller Versicherungsprodukte

Bereitschaft zum Einschluss von Cyber-Eigenschäden in Sach/EA-Police

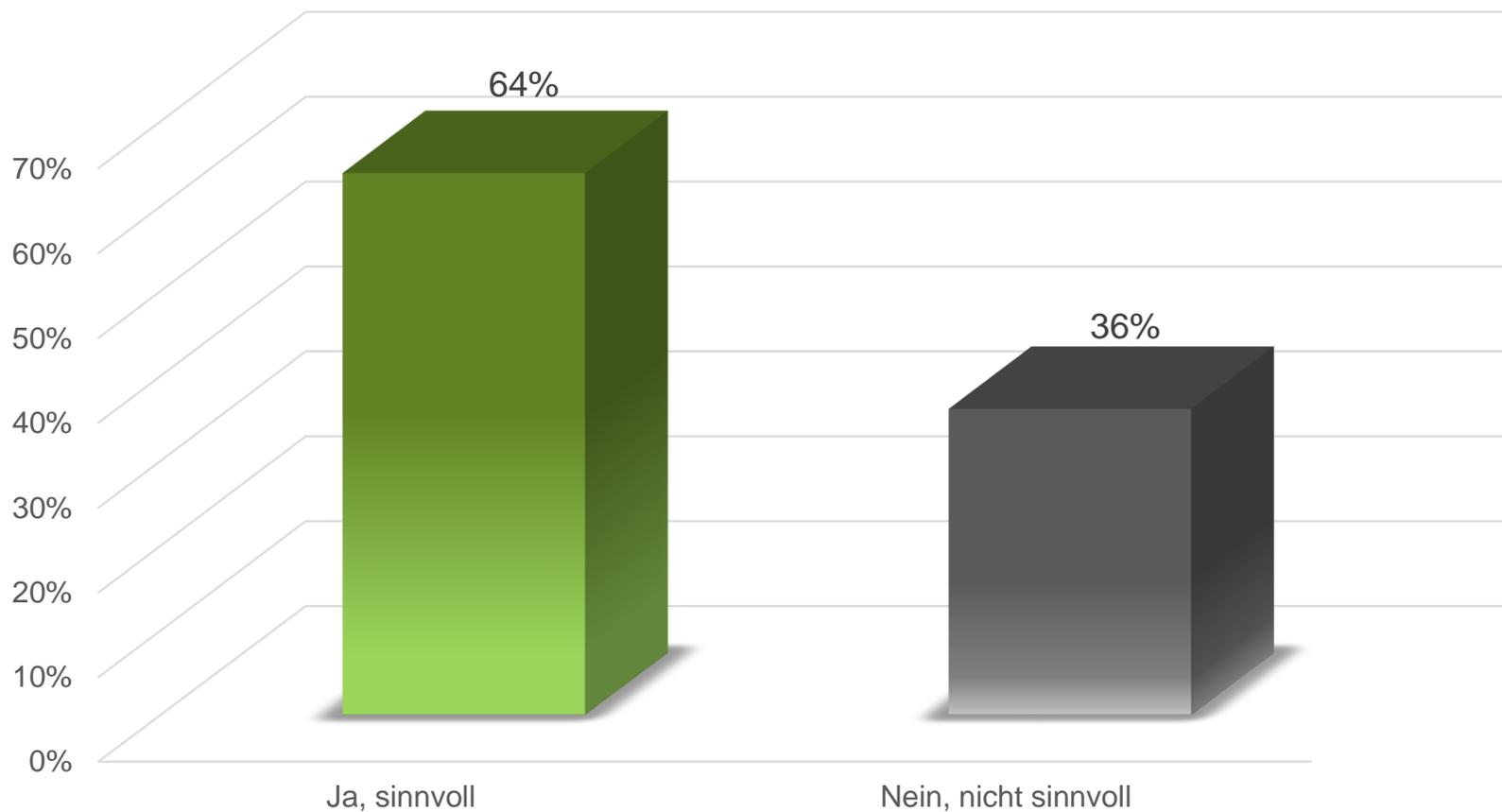


Entwicklung aktueller Versicherungsprodukte



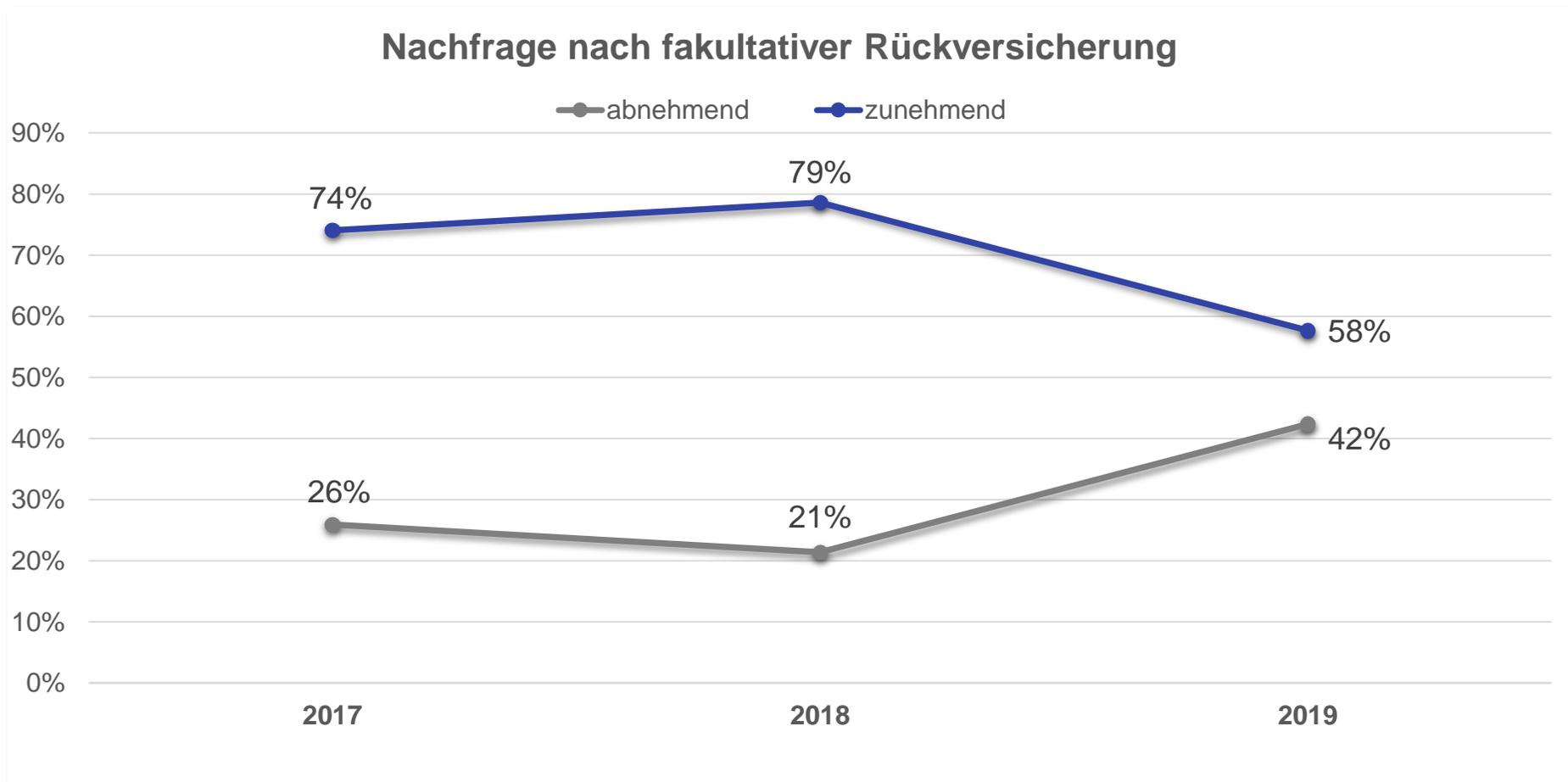
Entwicklung aktueller Versicherungsprodukte

Ausschluss von Silent-Cyber in Sach/EA-Police

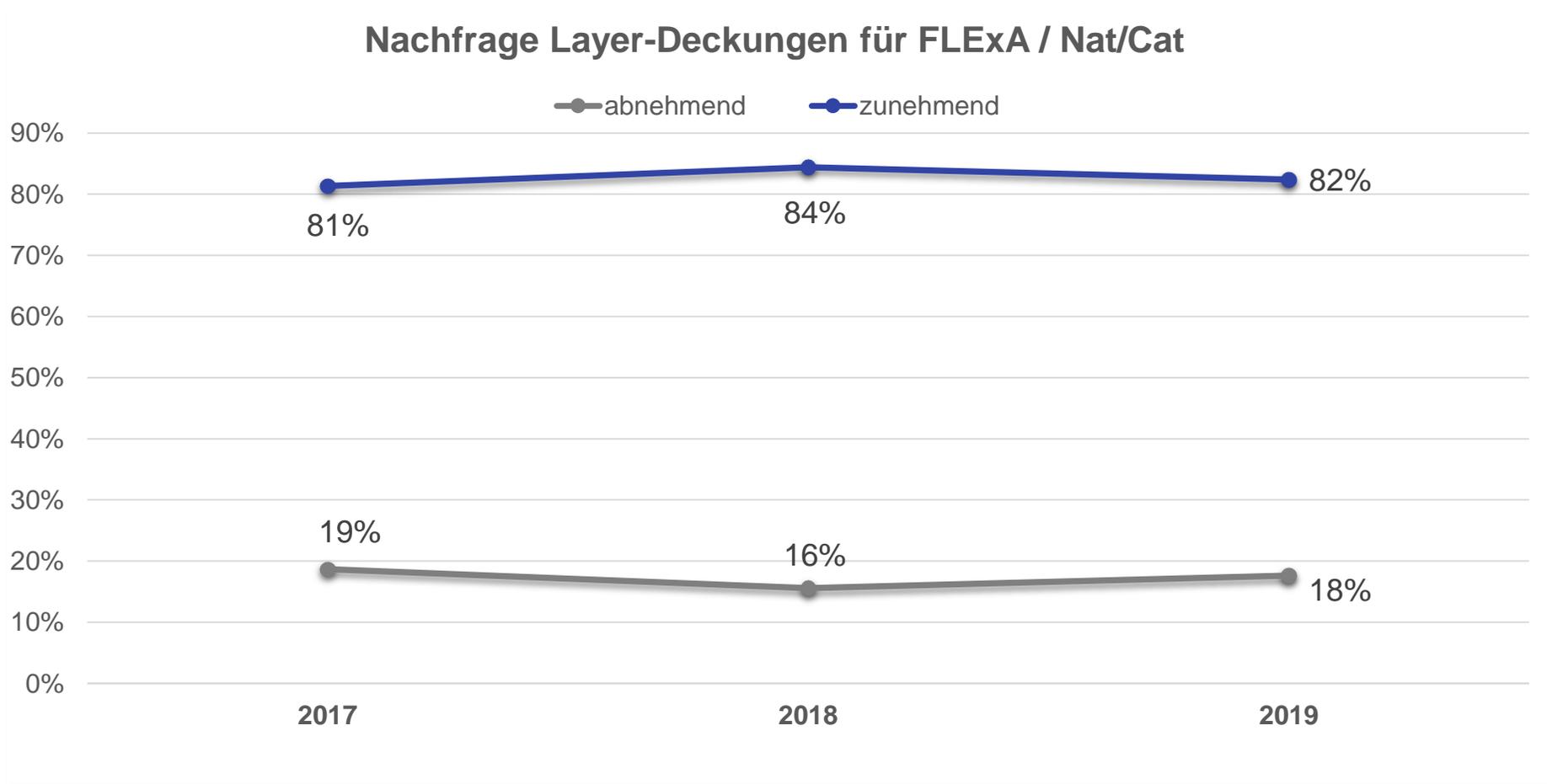


Einschätzung zum Nachfrageverhalten/zu Markttendenzen

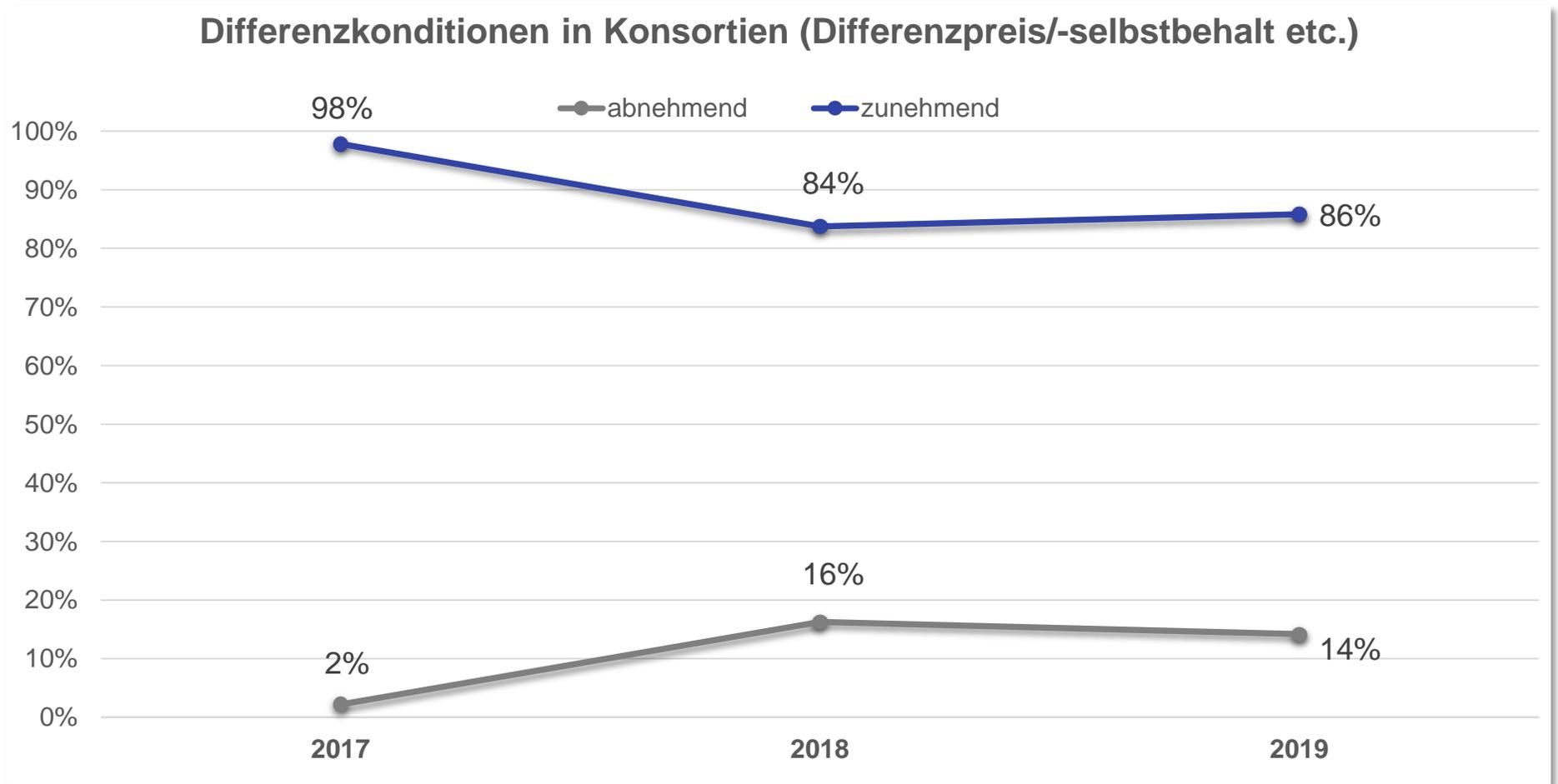
Veränderung der Nachfrage/Markttrendenz



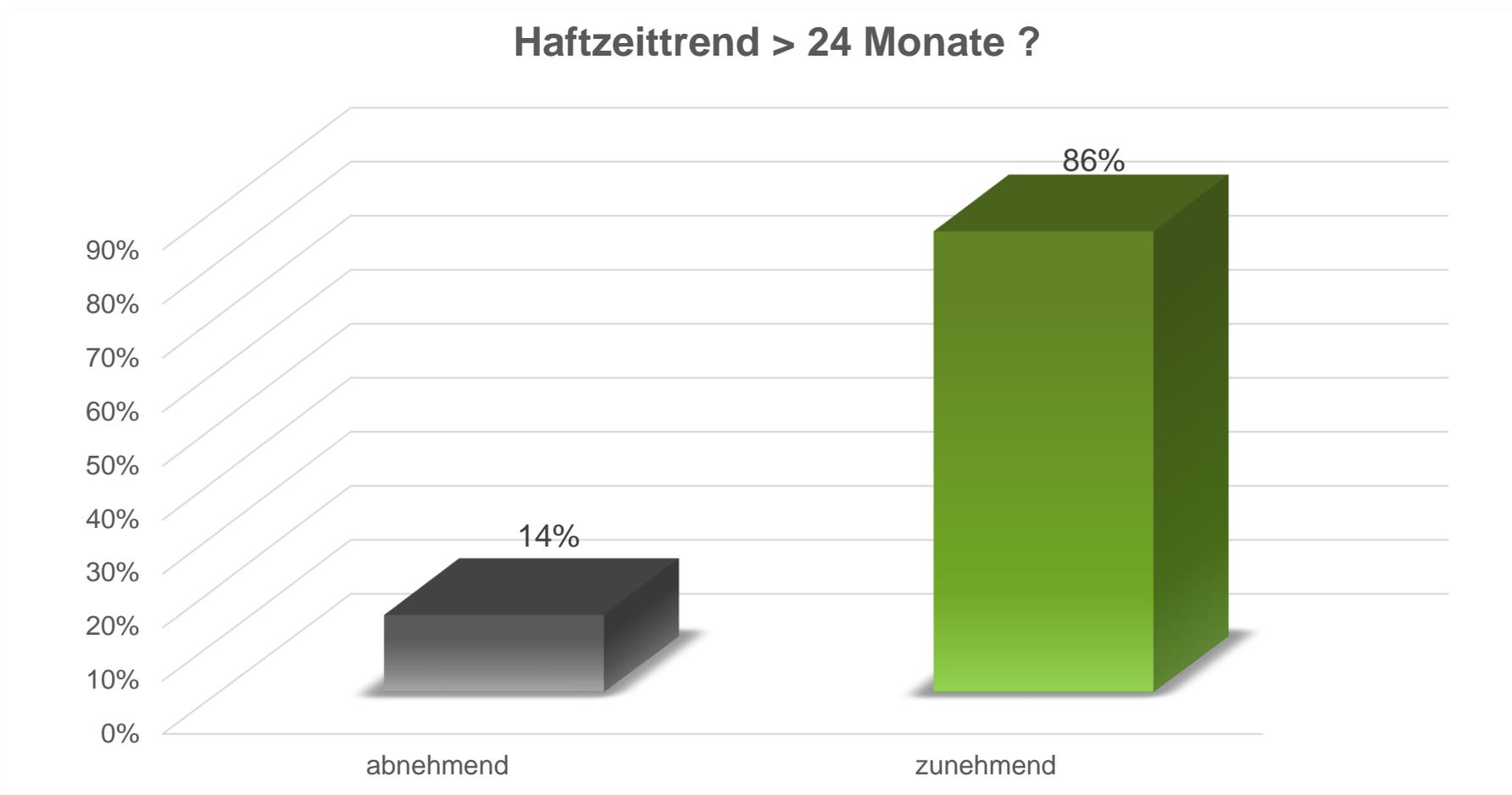
Veränderung der Nachfrage/Markttendenz



Veränderung der Nachfrage/Markttendenz

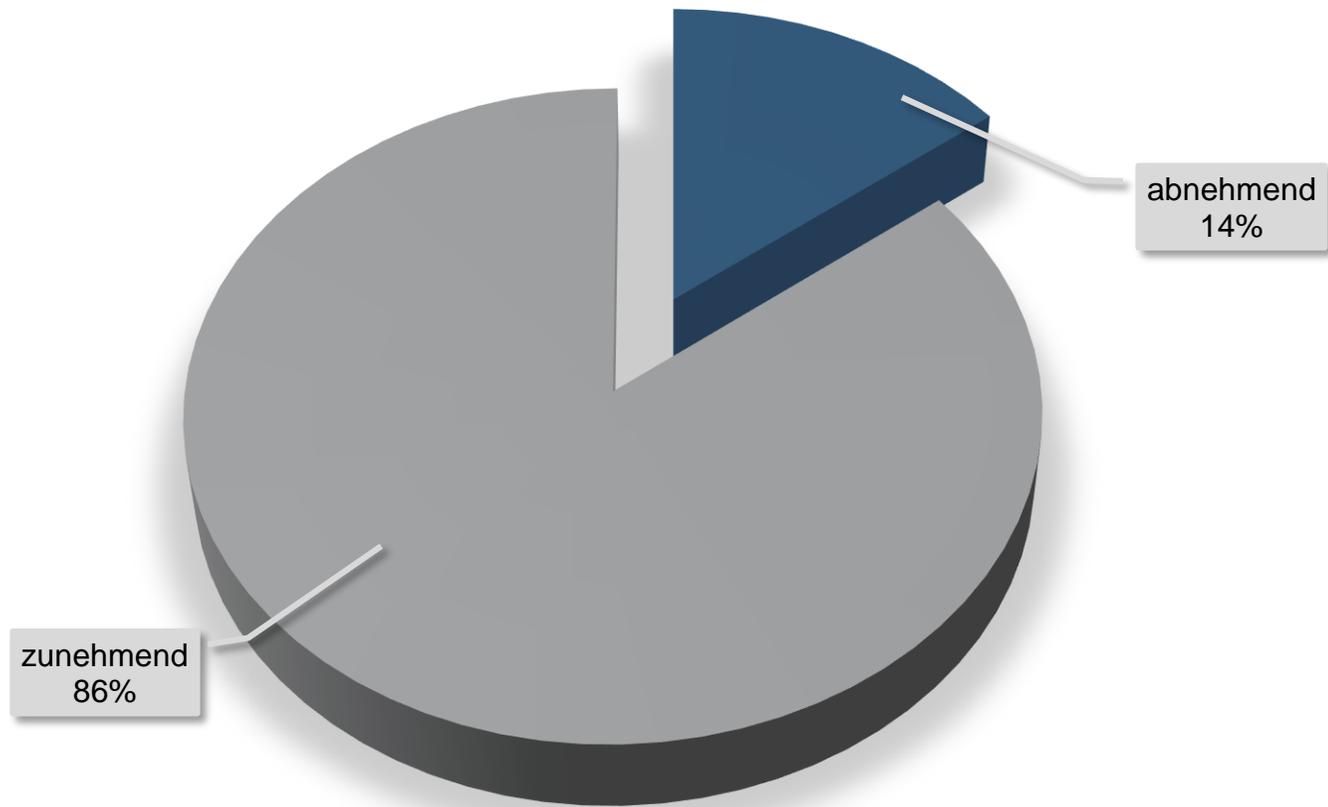


Veränderung der Nachfrage/Markttendenz



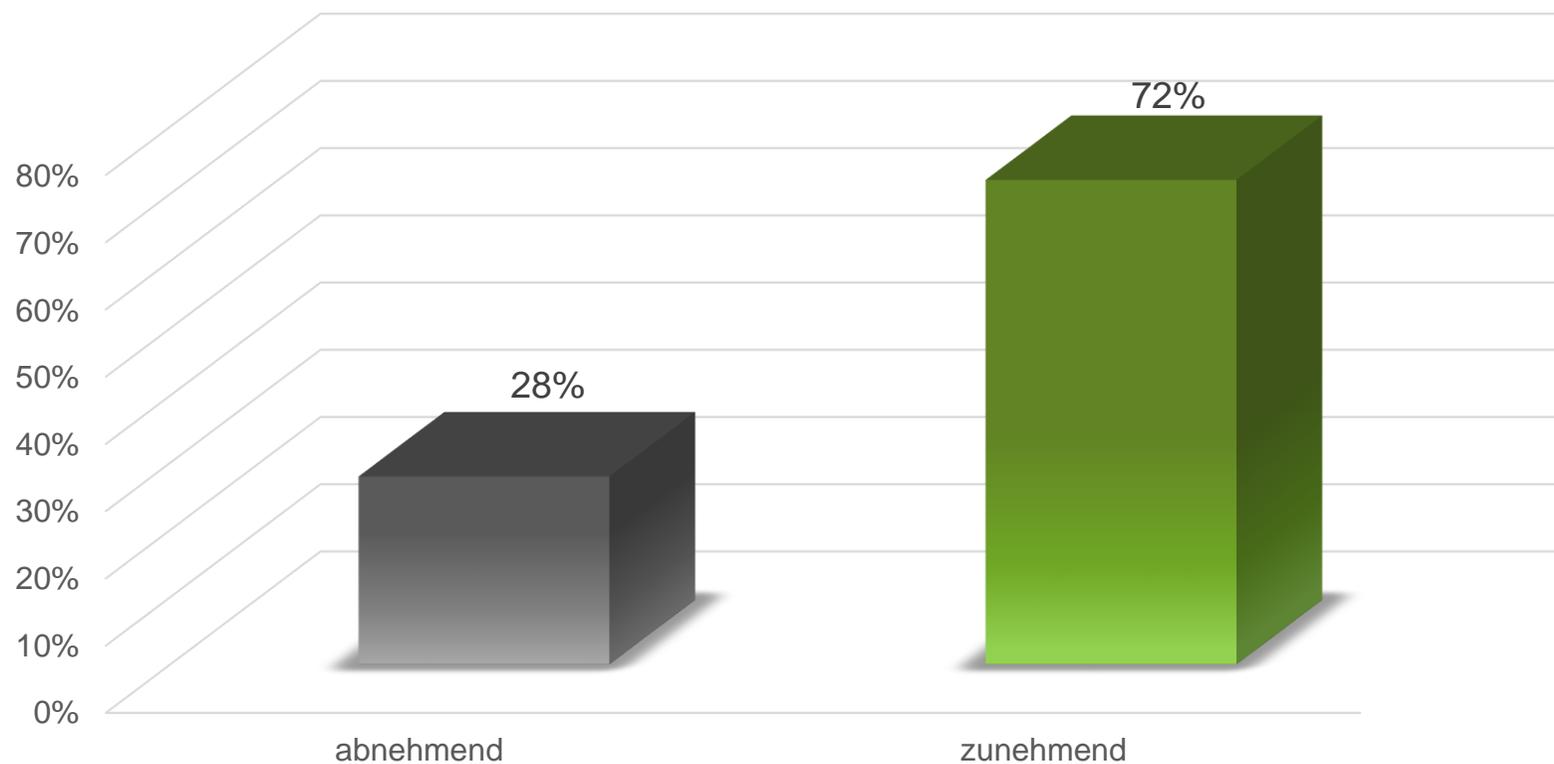
Veränderung der Nachfrage/Markttendenz

Kombinierte Höchstentschädigung zum Kapazitätserhalt

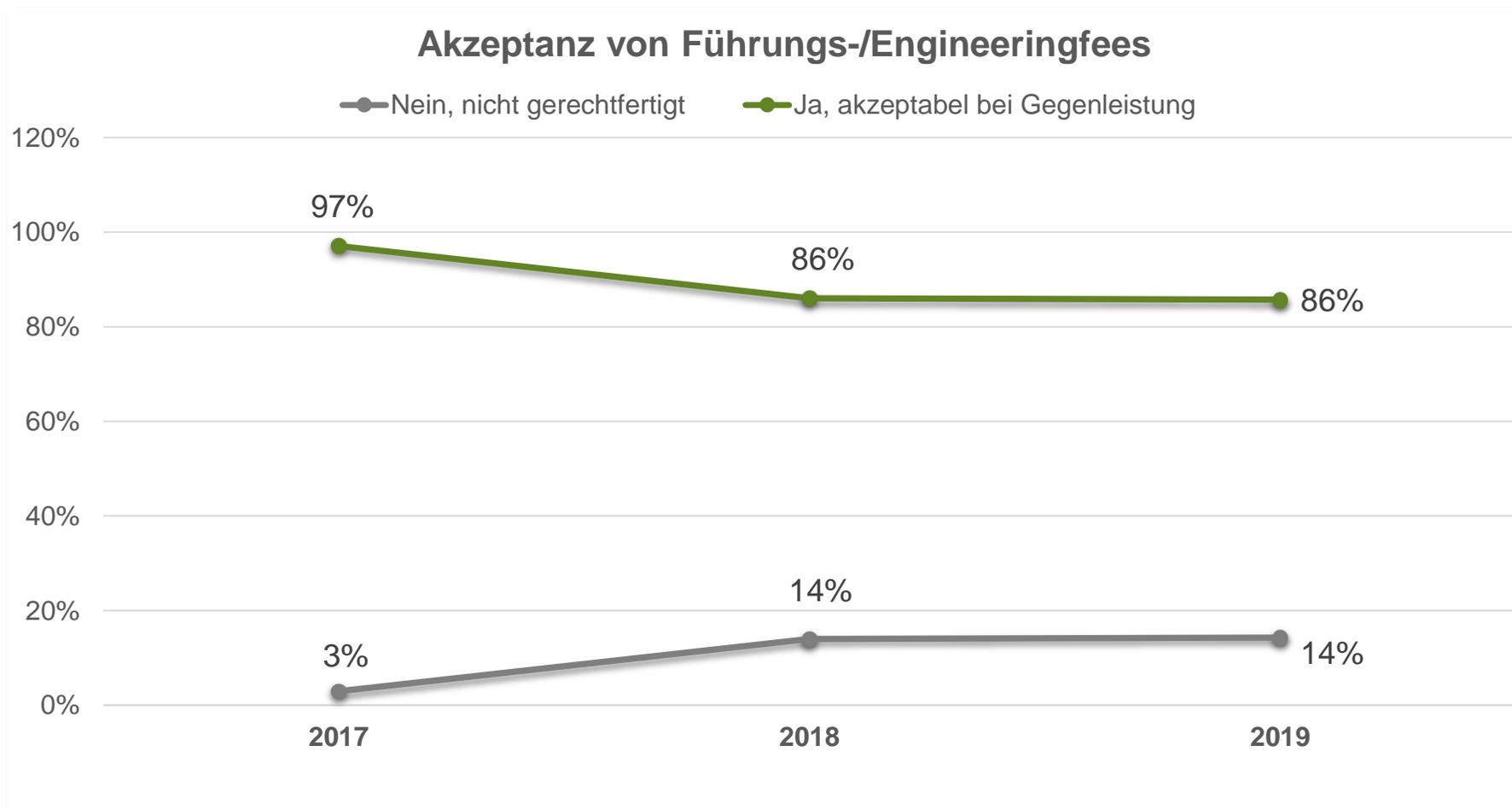


Veränderung der Nachfrage/Markttendenz

Allrisks statt Einzelgefahren in Gewerbe ab 2-5 Mio. VS

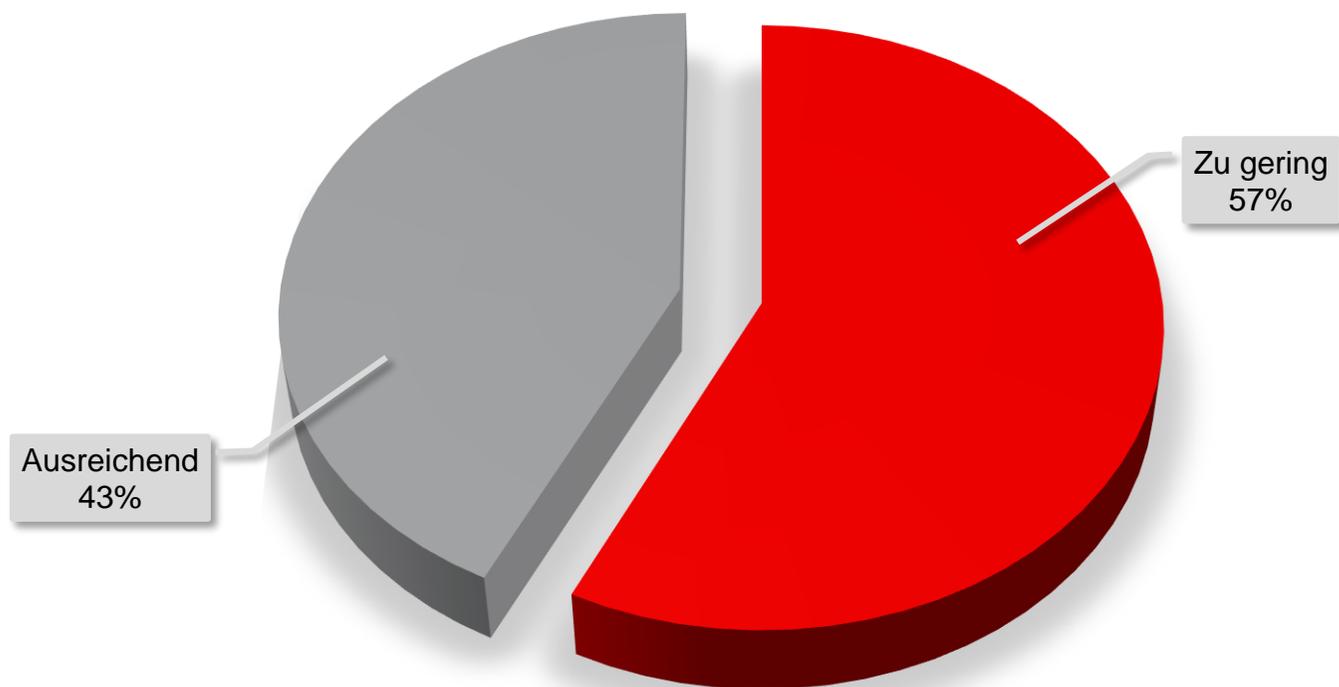


Veränderung der Nachfrage/Markttendenz



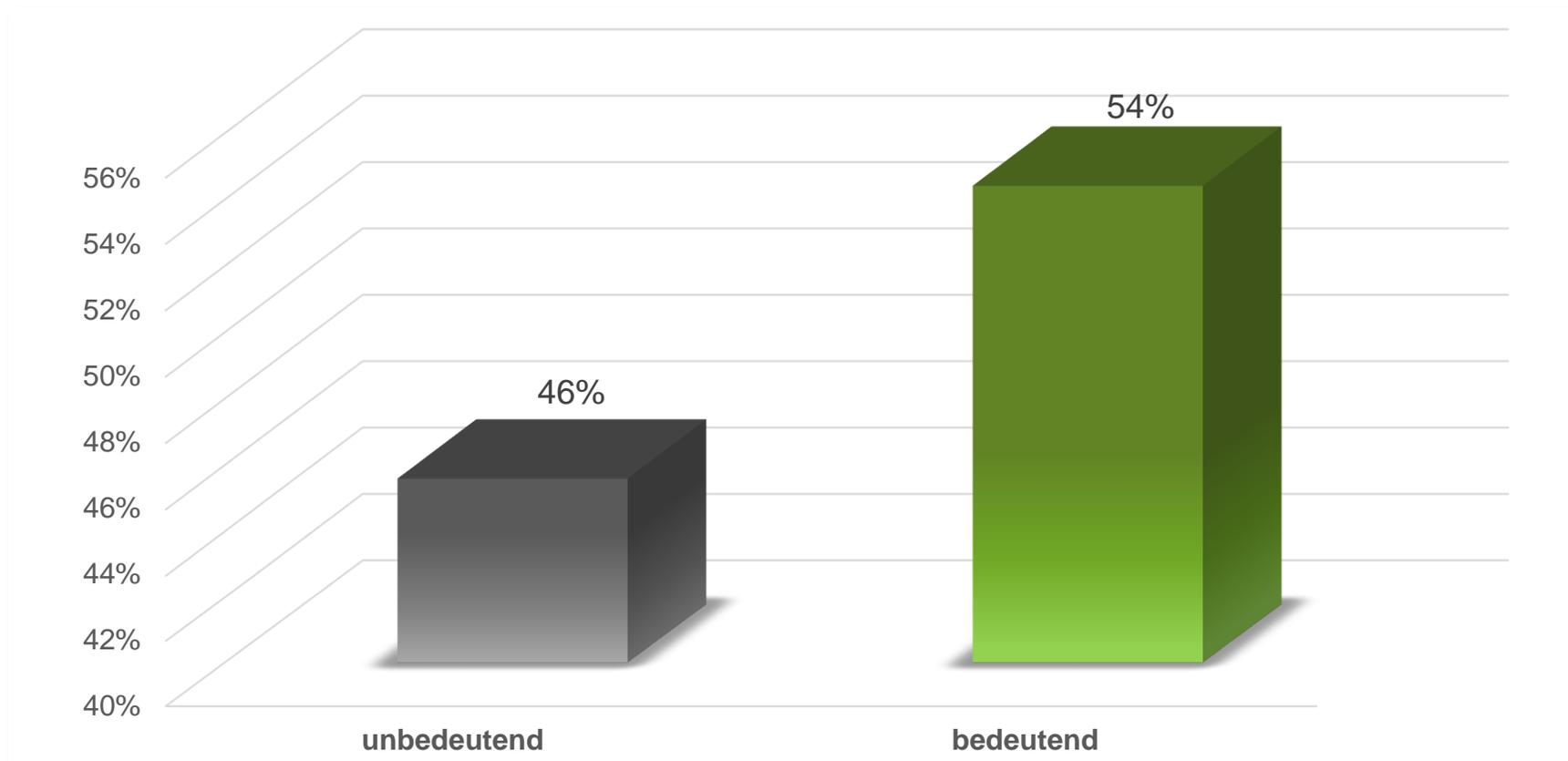
Veränderung der Nachfrage/Markttendenz

Anzahl an führungsfähigen/-willigen Versicherern

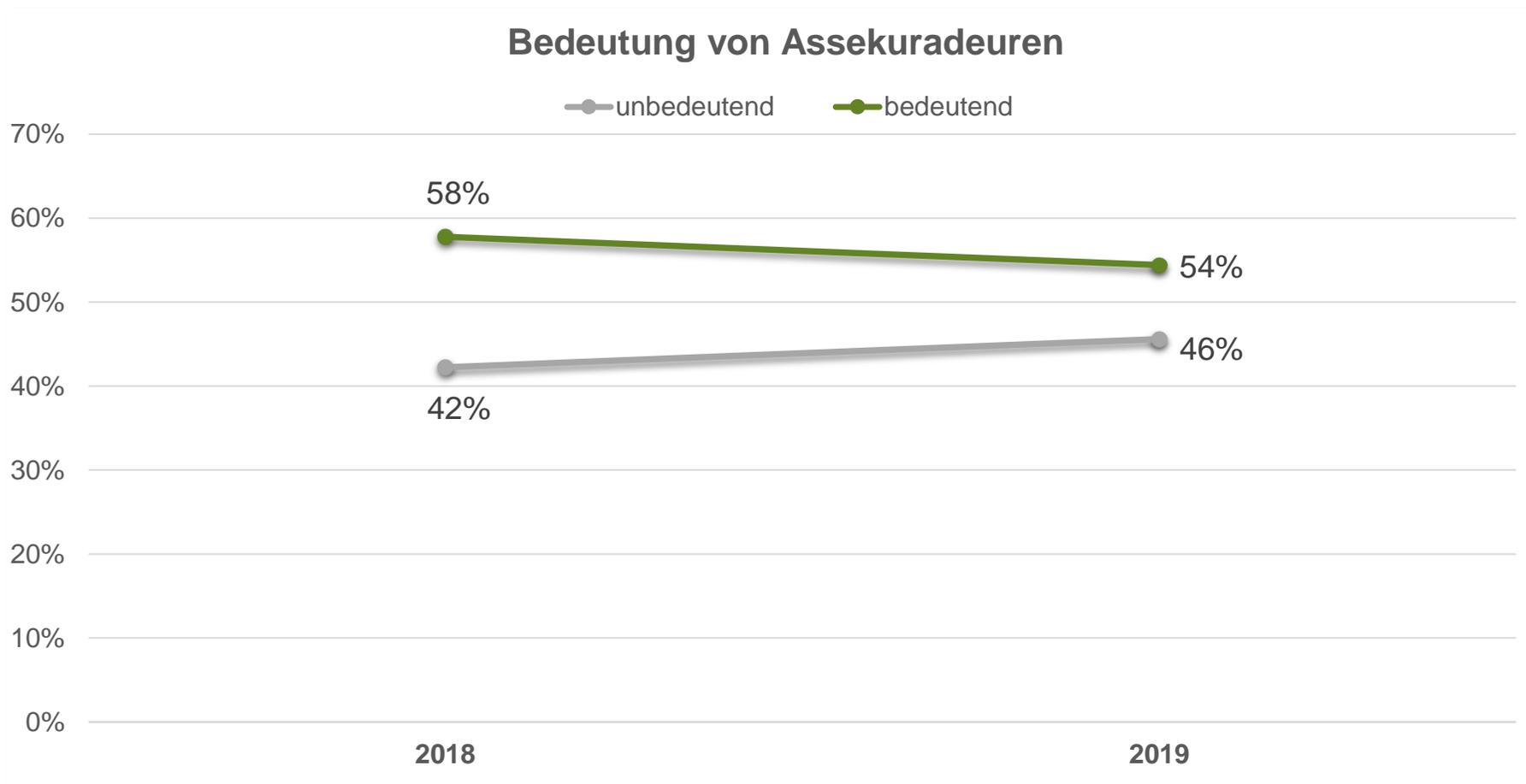


Veränderung der Nachfrage/Markttendenz

Bedeutung von Assekuradeuren

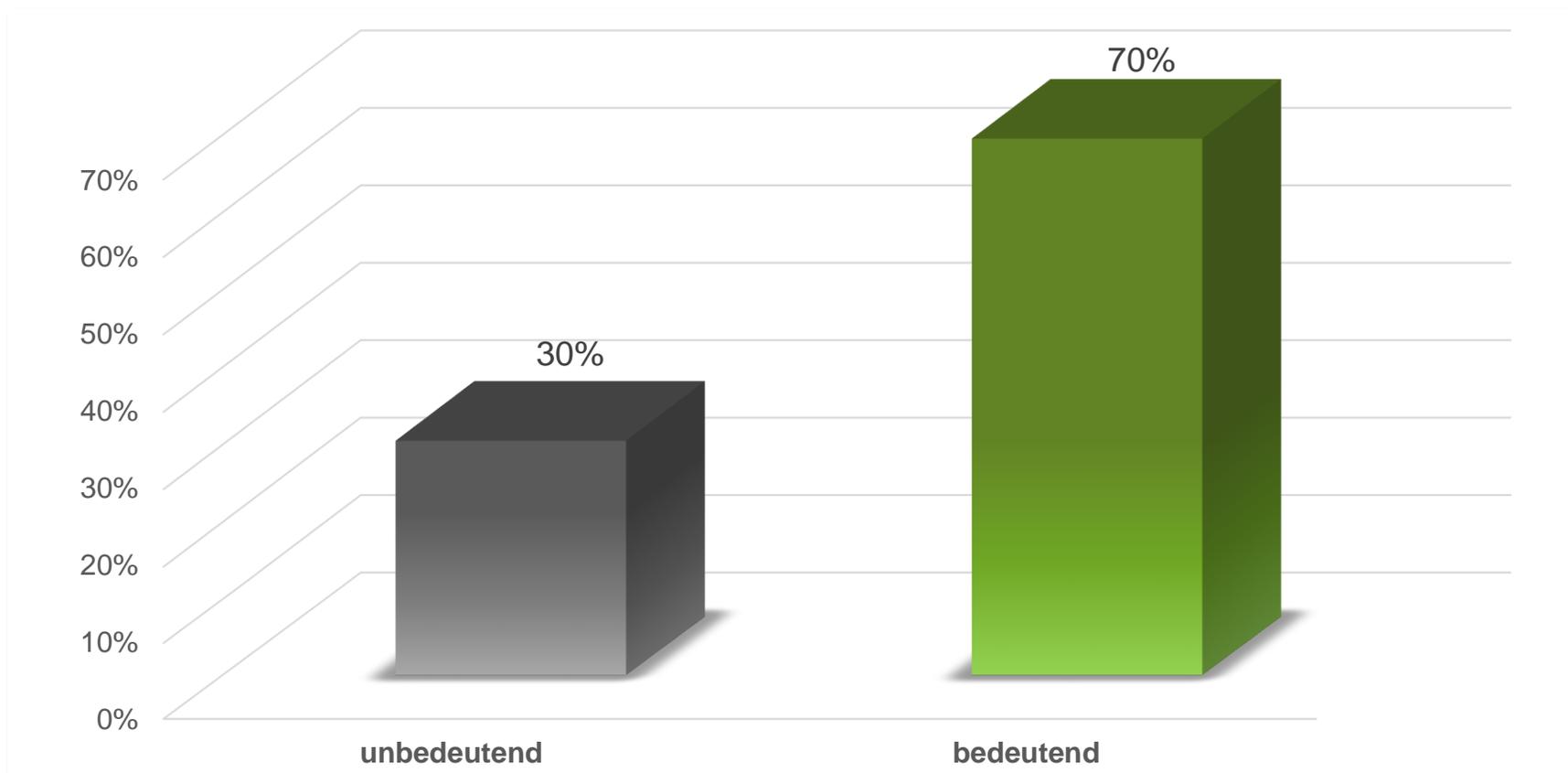


Veränderung der Nachfrage/Markttendenz

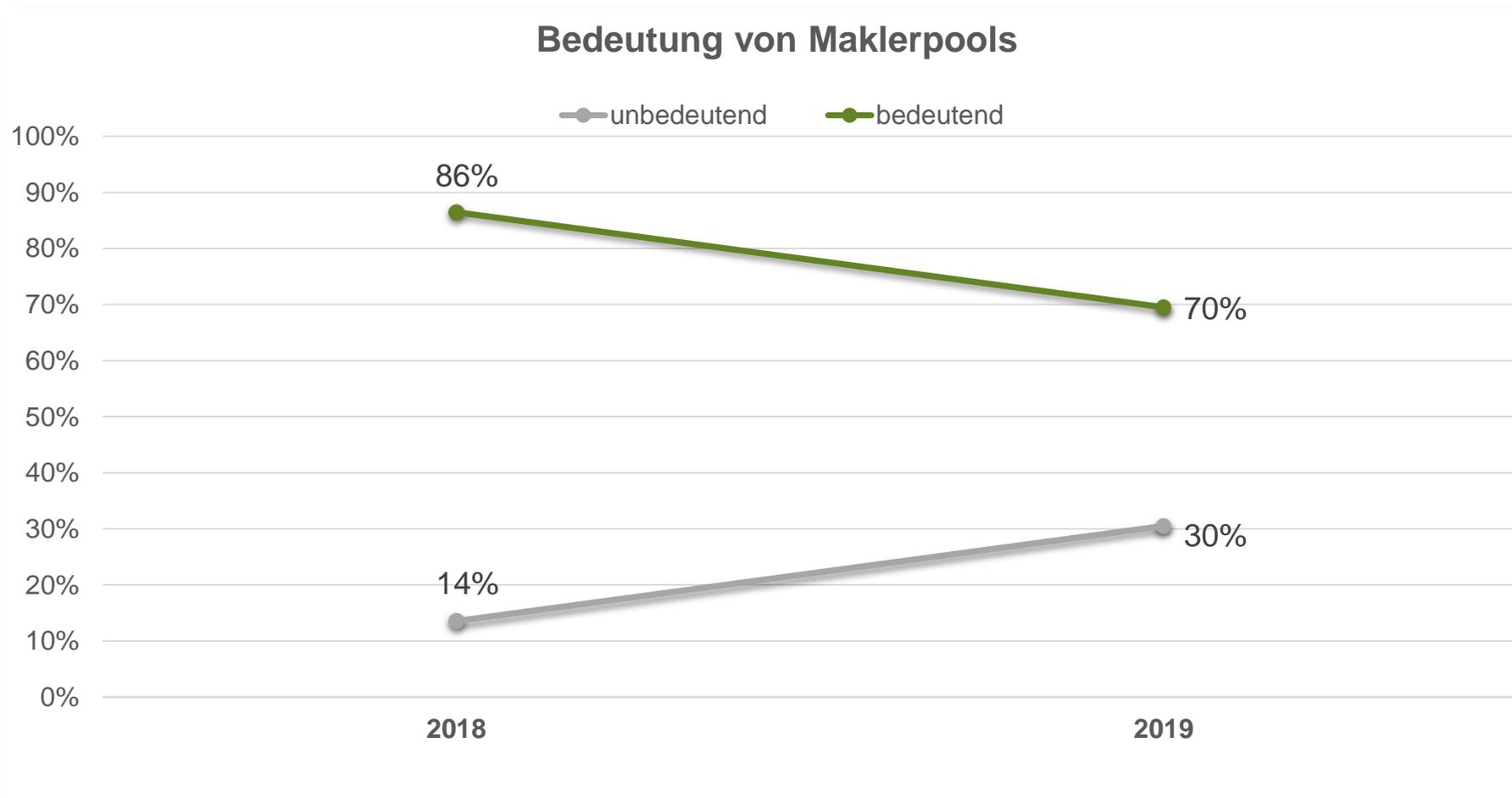


Veränderung der Nachfrage/Markttendenz

Bedeutung von Maklerpools (Gewerbe)

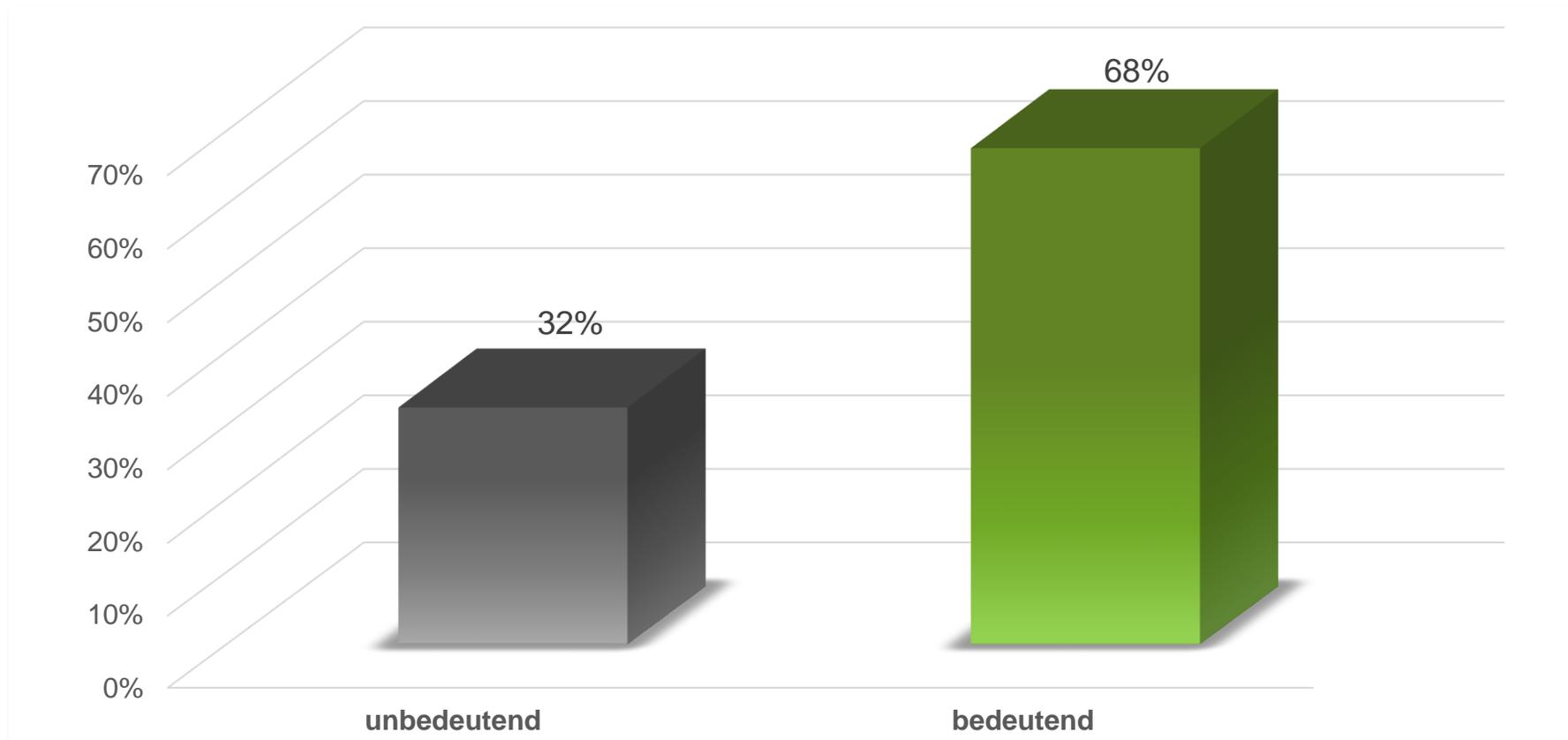


Veränderung der Nachfrage/Markttendenz

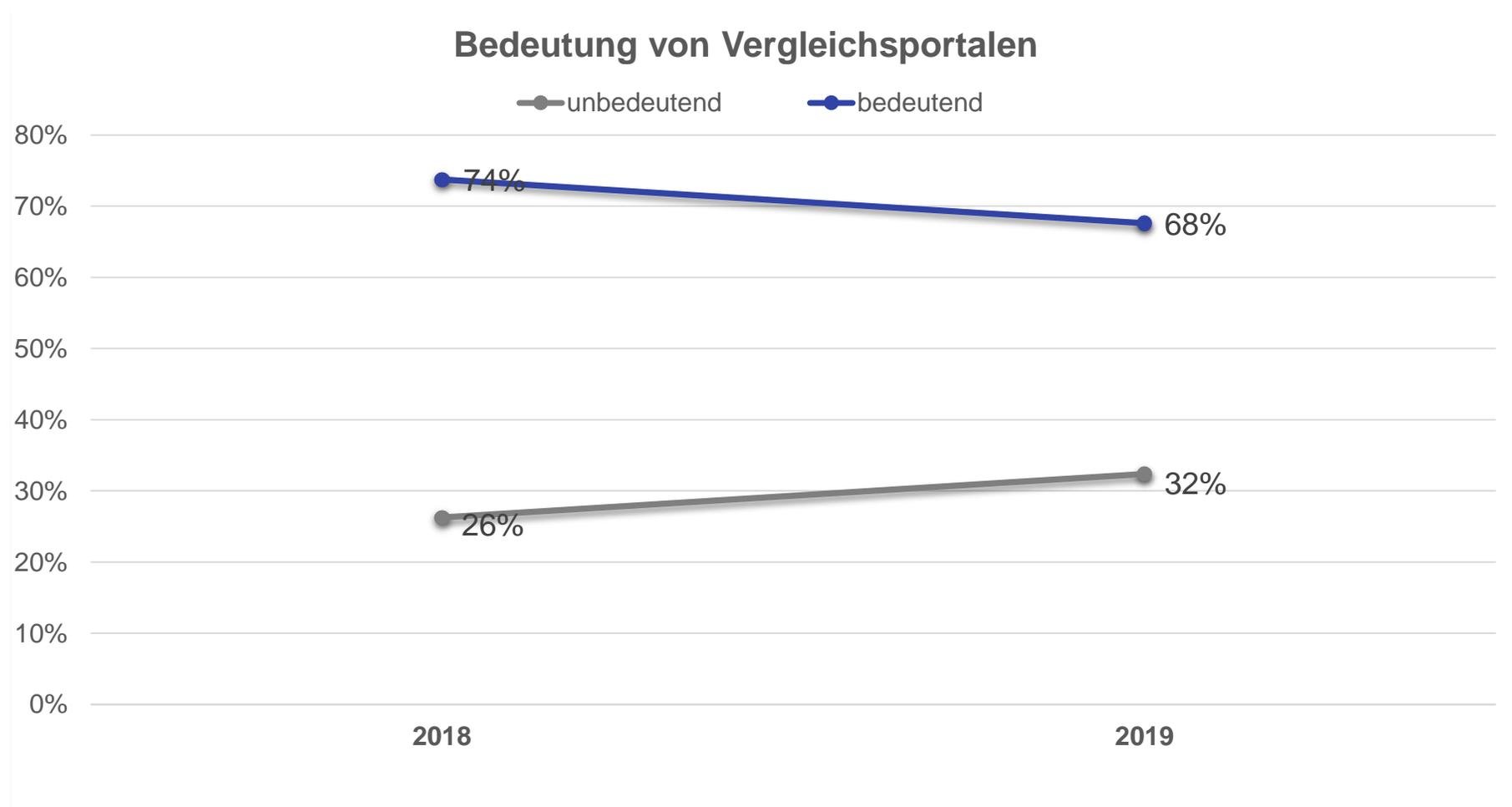


Veränderung der Nachfrage/Markttendenz

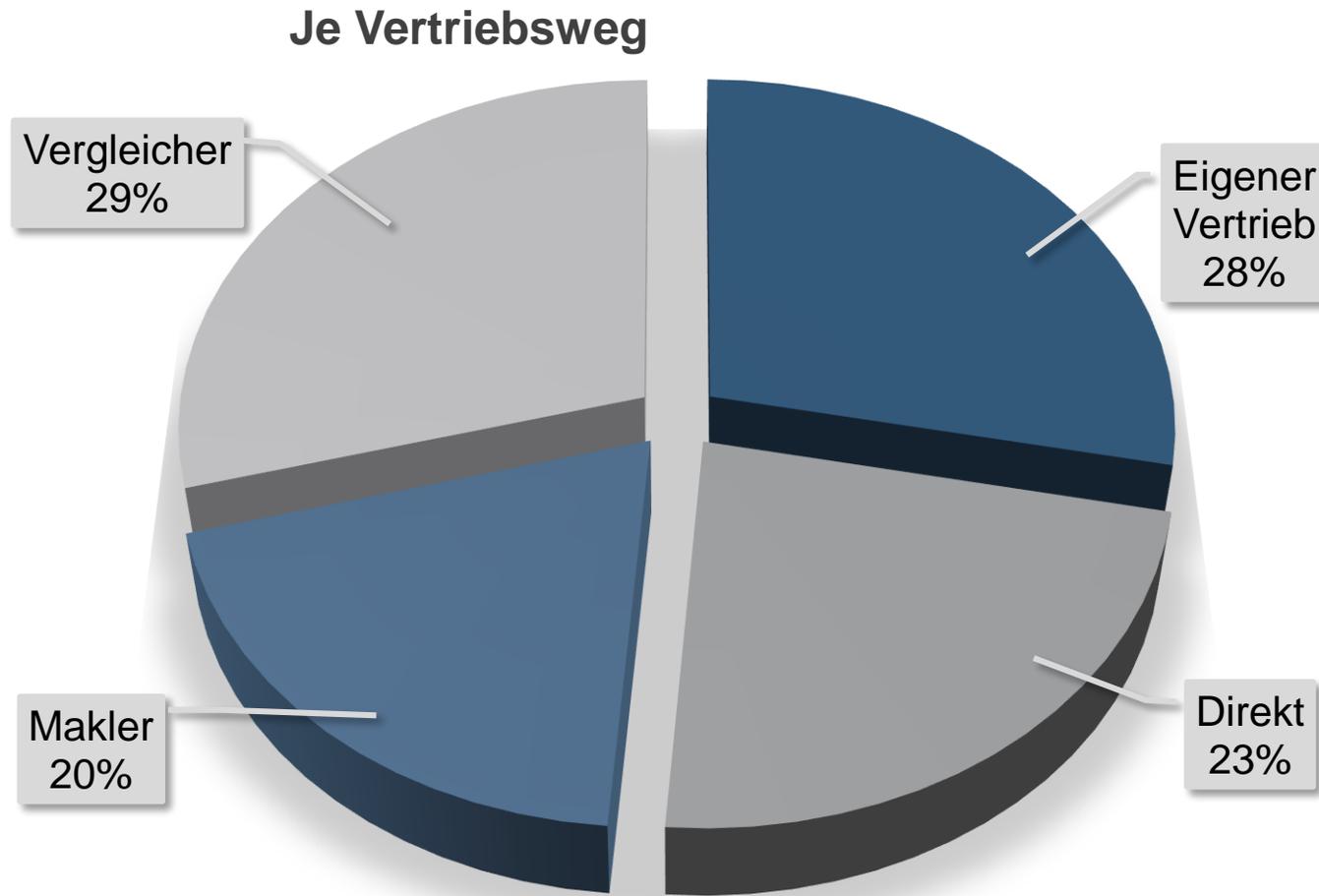
Bedeutung von Vergleichsportalen (Gewerbe)



Veränderung der Nachfrage/Markttendenz

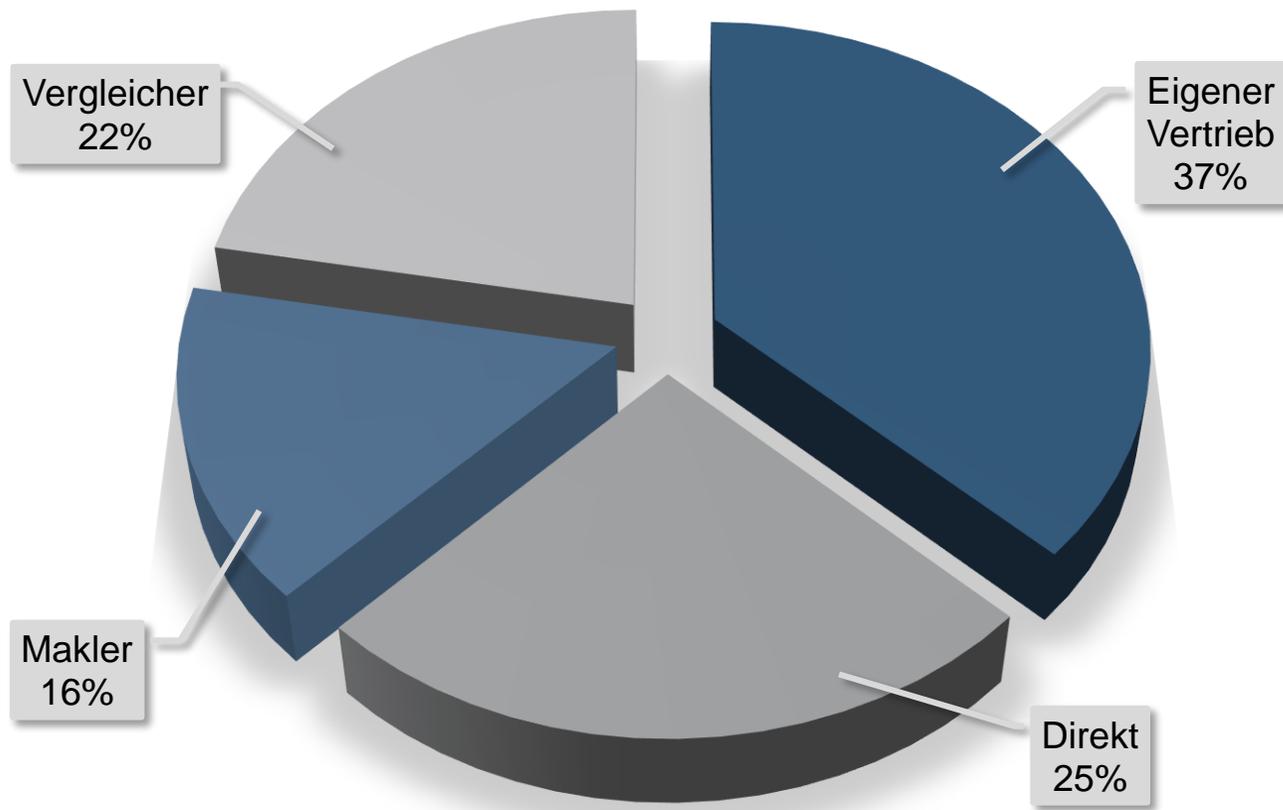


Digitalisierung / „End-to-end“-Angebotsprozess



Digitalisierung / „End-to-end“-Policierungsprozess

je Vertriebsweg



Digitalisierung / „End-to-end“-Schadenprozess

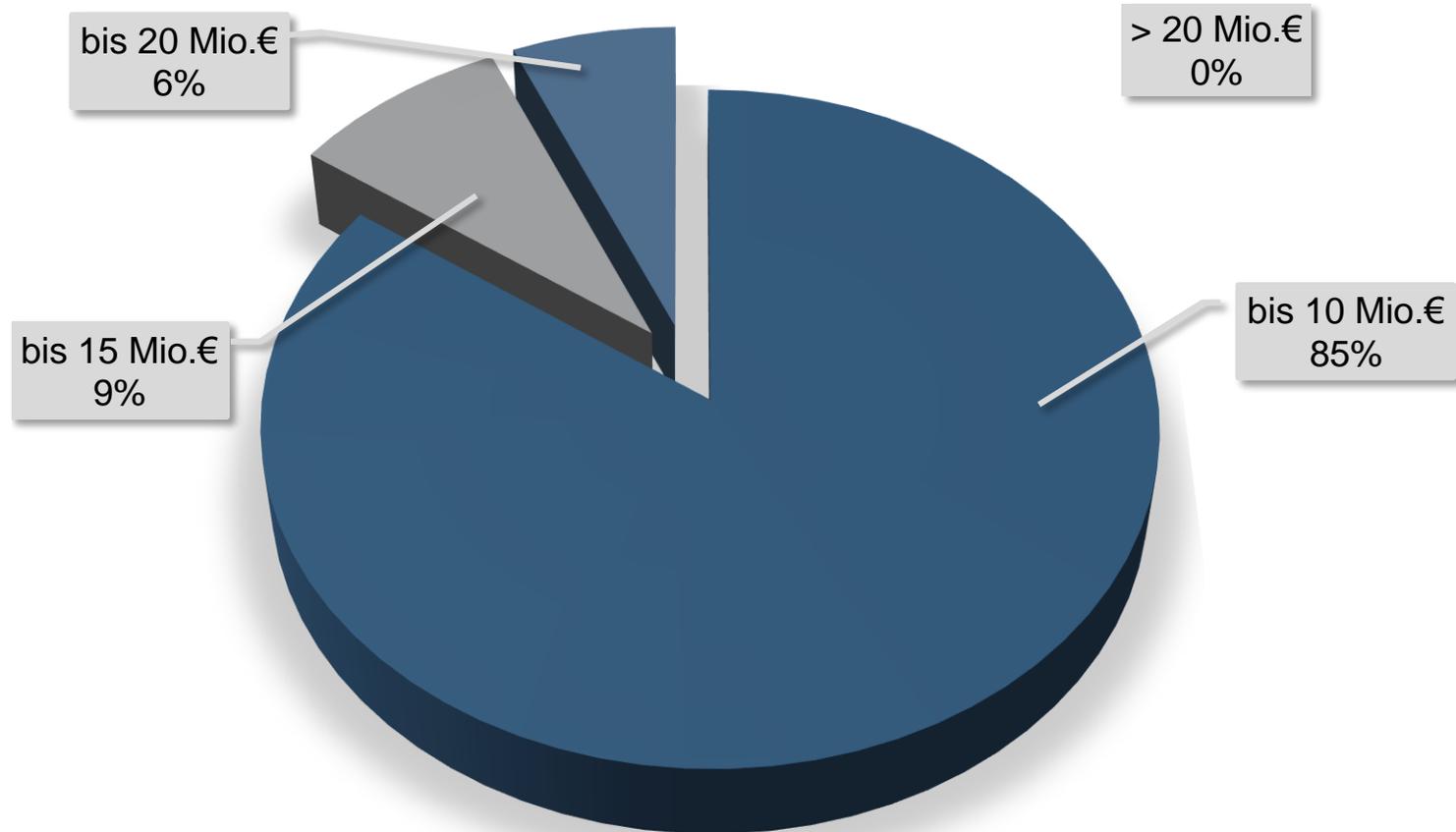


Mentimeter

34

Digitalisierung

Dunkelverarbeitung nach Vertragsgröße



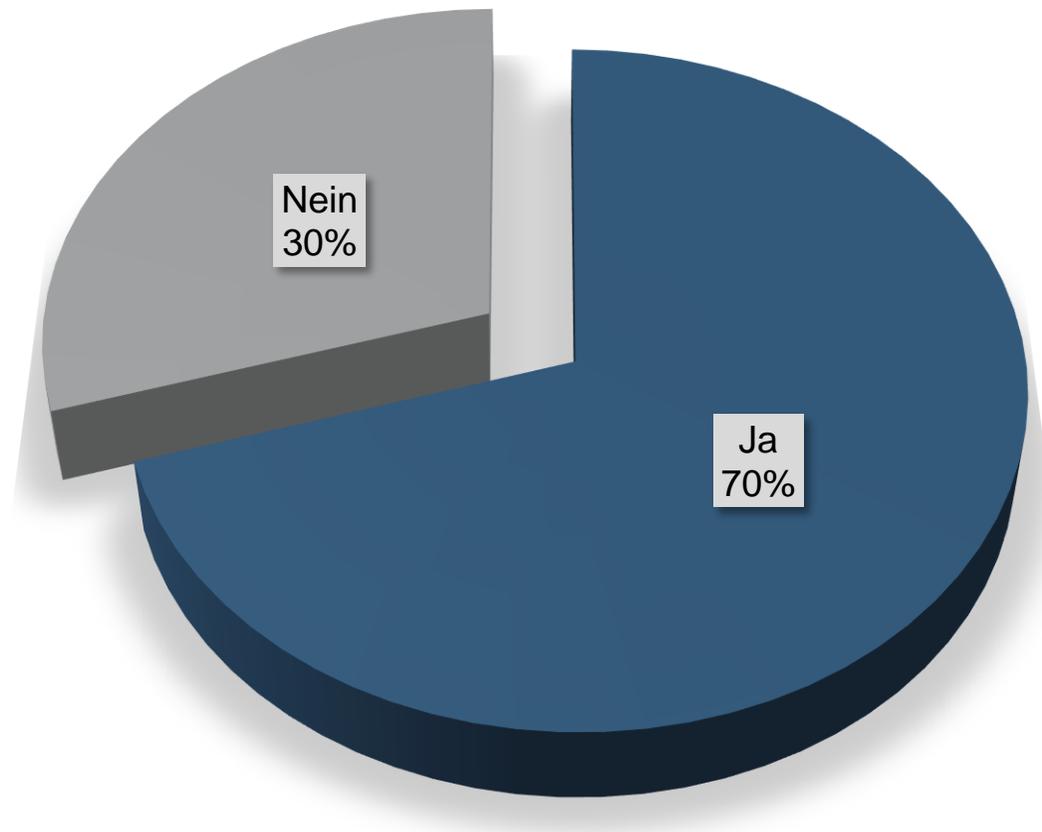
Digitalisierung / Verfügen Sie über eine Bi-Pro-Schnittstelle?



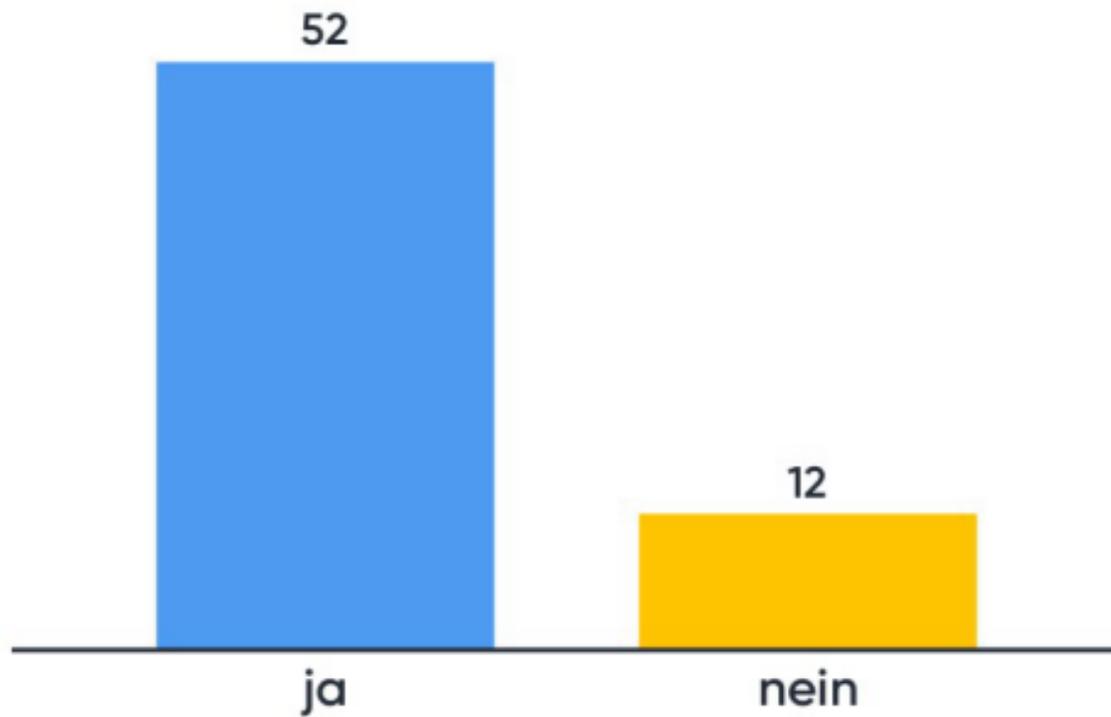
Mentimeter  33

Digitalisierung

Hat die Dokumentierung durch den Makler
Zukunft?

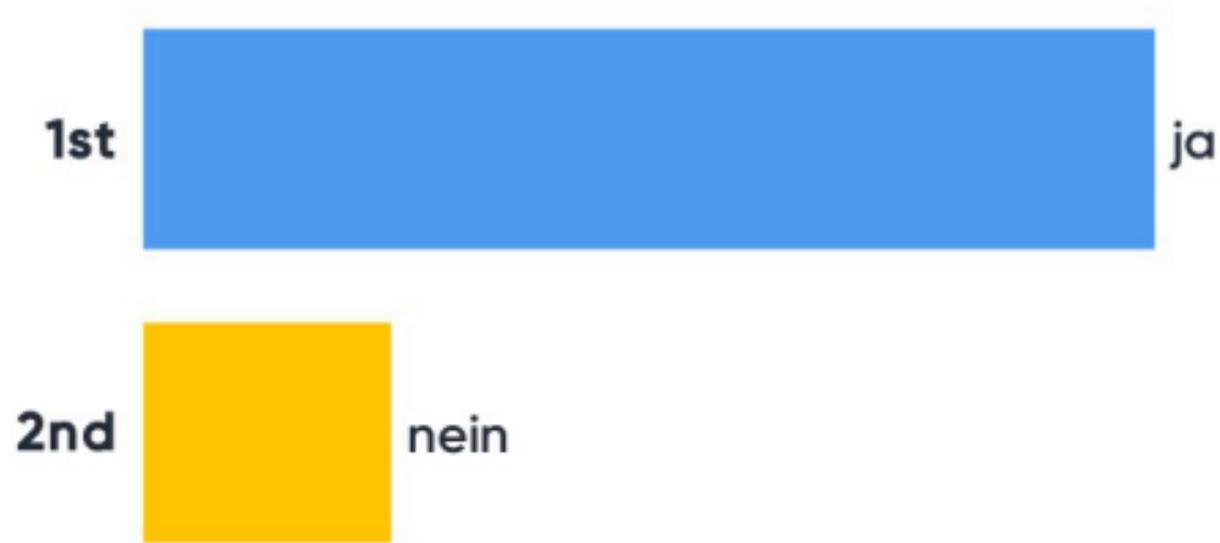


Gefahrerhöhung durch PKW-Ladestationen in Tiefgaragen?



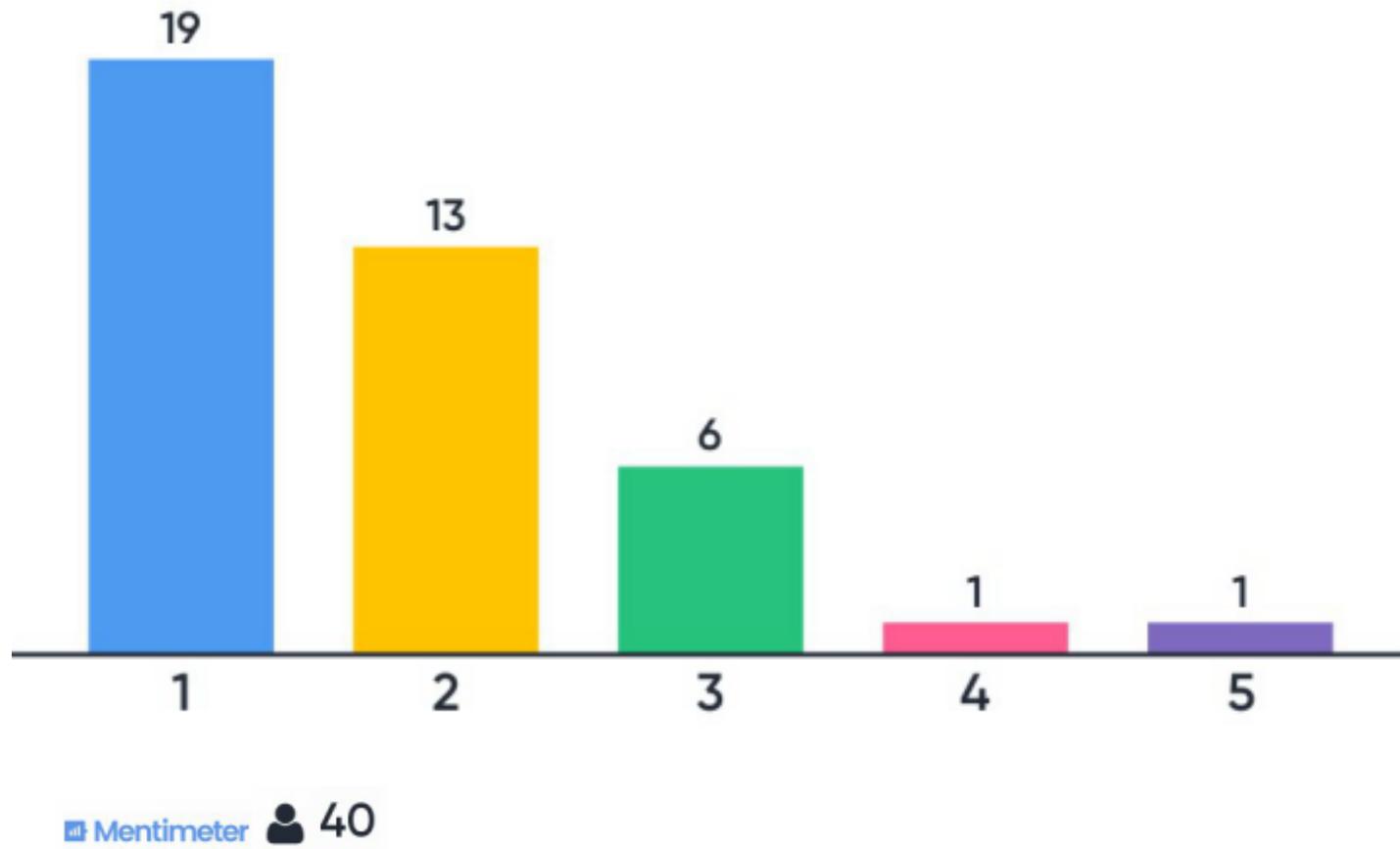
Mentimeter  64

Verwenden (Makler) oder akzeptieren (Versicherer) Sie Besserstellungsklauseln?



Mentimeter  59

Feedback zum digitalen Fragebogen - Mentimeter mit Liveabstimmung



Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit!

Ralf-Dietmar Berg

Leitung Sach und Technische Versicherungen

Telefon: +49 69 970973120

E-Mail: ralf-dietmar.berg@euroassekuranz.de

EUROASSEKURANZ Versicherungsmakler AG

Franklinstraße 56

60486 Frankfurt a. Main